

FEBRUAR 2016 //

indsigt

DANISH CROWN ANDELSHAVERBLAD

EN MILLION GRISE ER SLUPPET FOR TATOVERINGS- HAMMEREN

Glæde hos Danish Crown over at modtage stadig flere tatoveringsfrie grise til slagtning



TEMA: TILSKUD TIL BYGGERI

VELKOMMEN TIL MERE VIDEN MED "INDSIGT"

Kære andelshaver

Velkommen til dit nye blad. Det, du sidder med i hænderne lige nu, er 2016-udgaven af det, der tidligere hed "DC Update". I dag hedder det "indsigt". Hvorfor det?

Det er der flere grunde til. Vi syntes, at denne vigtige, trykte informationskanal til dig og de øvrige cirka 8.000 andelshavere trængte til en vitaminindsprøjtning, især grafisk, men også indholdsmæssigt.

Ejerkredsen i Danish Crown er en broget, men samtidig også en meget kyndig, kritisk og interesseret målgruppe. Både den lille leverandør af nogle få kreaturer og svineavleren, hvis årlige leverancer tælles i seks cifre, har krav på den størst mulige indsigt i den virksomhed, de alle er medejere af. Derfor bladets nye titel – indsigt.

Som ny kommunikationsdirektør i Danish Crown er det en af mine vigtigste opgaver at sørge for, at ejerkommunikationen fra virksomhed til ejere og leverandører fortsat udvikles og kvalificeres. Derfor har virksomhedens kommunikationsteam sammen med medarbejderne i Ejerservice og det eksterne meningsmålingsinstitut Megafon sat gang i en ny måling af, hvilke forventninger og ønsker ejerkredsen har til både ejermagasin, nyhedsbreve, SMS-service og andre informationskanaler, vi kunne bringe i anvendelse.

Jeg har en stærk tro på, at man skal anvende stringente målinger af kommunikationsarbejdet i stedet for at basere sig på gætterier. Derfor er vi i kommunikationsteamet meget interesseret i al den feedback, vi kan få om vores arbejde – for os er det også en nødvendig indsigt.

Vi er også ekstremt bevidste om, at ejerkredsens og virksomhedens forventninger til god kommunikation også skal balancere med ejerkredsens og virksomhedens rimelige forventninger om sober, økonomisk sans. Vi er lidt stolte af, at det er lykkedes os både at redesigne det nye indsigts layout, løfte papirkvaliteten – og samtidig spare en del penge på produktion og distribution.

Derfor: God fornøjelse med det nye blad. Vi håber, du synes godt om resultatet.

De bedste hilsner

Erik Eisenberg,

kommunikationsdirektør i Danish Crown

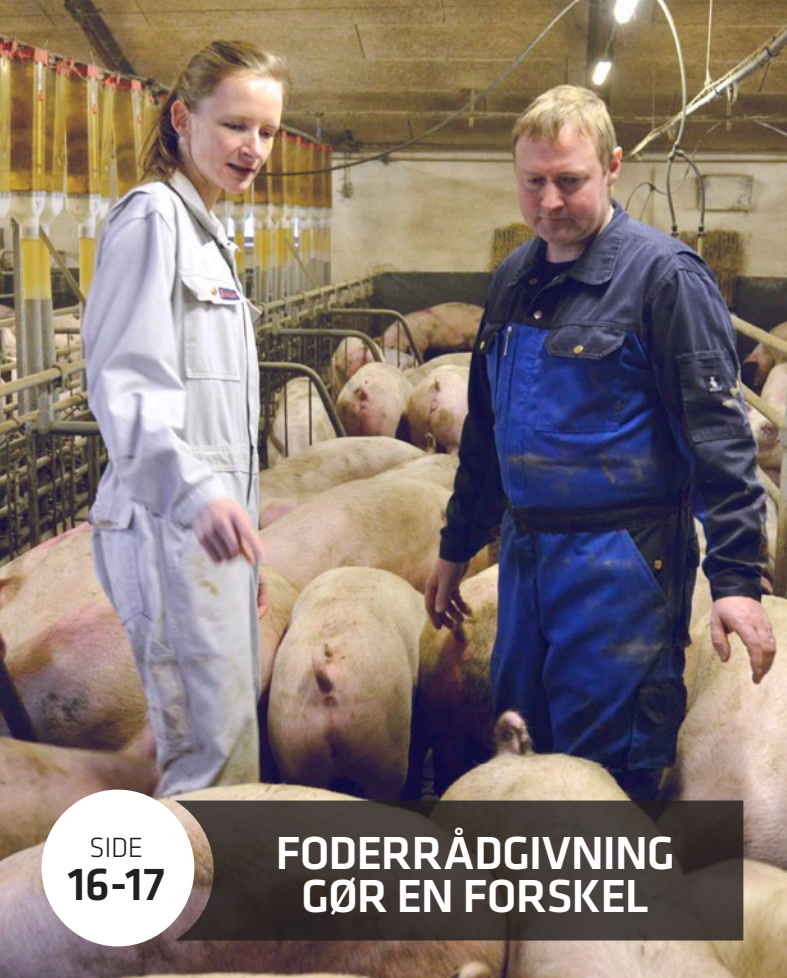
indsigt

- er Danish Crowns blad til andelshaverne
- udkommer 10 gange årligt
- har et oplag på 8.500 stk.

Redaktion: Henrik Lomholt Rasmussen, ansvarshavende redaktør
Design: Danish Crown Marketing
Tryk: Scanprint

Kontakt redaktionen på 8919 1320
eller helra@danishcrown.dk





SIDE
16-17

FODERRÅDGVNING
GØR EN FORSKEL



SIDE
20

NAVNET ER
DANISH CROWN



SIDE
18-19

MESSER, MØDER
OG MENING



SIDE
8-13

TEMA OM TILSKUD



SIDE
4-7

FREM MED
MÆRKNINGSPRAYEN

Lars Tolborg, som leverede
tatoeringsfri gris nummer en
million til slagting hos Danish
Crown, sparer tid og undgår
stress ved ikke at skulle svinge
tatoeringshammeren.





EN MILLION GRISE UDEN TATOVERING



NÅR DEN FØRSTE GRIS ER
MÆRKET, HAR DE ANDRE
SET DET, OG DET KAN
BLIVE LIDT HEKTISK,
SÅ DET ER RIGTIG
DEJLIGT AT SLIPPE FOR
AT TATOVERE.

Lars Tolborg



KRAV TIL LEVERANDØREN

HVIS EN LEVERANDØR VIL LEVERE GRUPPEVIS, KRÆVER DET, AT

- Besætningen er registreret i CHR med gruppevis levering
- Besætningen har egne smågrise eller fast omsætningsaftale af smågrise med én besætning
- Besætningsejer har underskrevet en erklæring ved Danish Crown om:
 - ejerskab af grisene
 - grisenes oprindelsesbesætning
- Kun hele læs kan leveres uden tatovering
 - helt læs = 205 stk.
 - leveres der undtagelsesvis ikke hele læs, f.eks. ved tømning af sektion, skal svinene tatoveres og en erklæring underskrives
 - separat transporterede grise (f.eks. brokgrise) skal tatoveres
- Hvis DC finder det nødvendigt at transportere svin til et andet end leverandørens faste Danish Crown slagteri, skal det accepteres, og grisene skal tatoveres
- Ved selvtransport skal køretøjet være udstyret med godkendt GPS-udstyr til registrering af rute



GLÆDE HOS EJERSERVICE

I Ejerservice glæder konsulent Anders Nørgaard sig over den fortsatte vækst i antallet af tatoveringsfri grise.

- Landmanden sparer tid ved ikke at skulle tatovere grisene. Samtidig sikrer Danish Crowns regler om levering af tatoveringsfrie grise, at fødevarer sikkerheden og sporbarheden fortsat er i top. Det er godt for salget. Men den helt store gevinst ved ikke at svinge tatoveringshammeren er den øgede dyrevelfærd, siger Anders Nørgaard.

DANISH CROWN HAR NU SLAGTET EN MILLION GRISSE, DER IKKE HAR SET EN TATOVERINGSHAMMER. GRISSEN, DER GIK OVER I HISTORIEBØGERNE, KOM FRA LARS TOLBORGS BESÆTNING.

Lars Tolborg, indehaver af Refsgaard, leverer 32.000 grise om året uden skinketatoveringer fra sine tre ejendomme i nærheden af Hobro. Han har været med i ordningen, siden den startede, og nu står hans navn ud for gris nummer en million, der blev slagtet i Horsens 29. december 2015.

At han lige ramte millionen, sætter han ikke så højt, men han er alligevel tilfreds med sit aftryk på ordningen.

- Jeg har været med siden begyndelsen og har leveret 24.000 grise om året fra de to ejendomme, der har været med indtil nu. Så jeg har fået sendt en god procentdel af den samlede mængde til slagting, siger Lars Tolborg.

SPARET EN TRÆLS OPGAVE

Selve mærkningen af grise på Refsgaard foregår nu med almindelig spray, når grisene skal mærkes til transport. Tatoveringshammeren bliver ikke brugt, medmindre der ikke kan laves fuldt læs, og det hører til sjældenhederne. Det er Lars Tolborg glad for – det sparer ham nemlig for flere ting.

- Det helt centrale og det allerbedste er, at vi ikke skal ind og tatovere grisene, for det er en rigtig træls opgave som vi heldigvis er fri for nu. Så punkt et er, at vi er sparet for at skulle tatovere, nummer to er, at jeg sparer grisene for at blive tatoveret på skinkerne, og punkt tre er, at jeg sparer nogle arbejdstimer, siger Lars Tolborg.

Han glæder sig over være fri for at stresser dyrene ved at gå rundt blandt dem og svinge tatoveringshammeren.

- Når den første gris er mærket, har de andre set det, og det kan blive lidt hektisk, så det er rigtig dejligt at slippe for at tatovere, konstaterer Lars Tolborg.

REN WIN-WIN

Lars Tolborg håber, at ordningen kan blive endnu mere udbredt, så flere grise kan komme på slagteri uden blæk i skinken.

- Det er en stressfaktor for både grise og medarbejdere at skulle tatovere, så det er ren win-win, hvis flere kan komme med i ordningen.

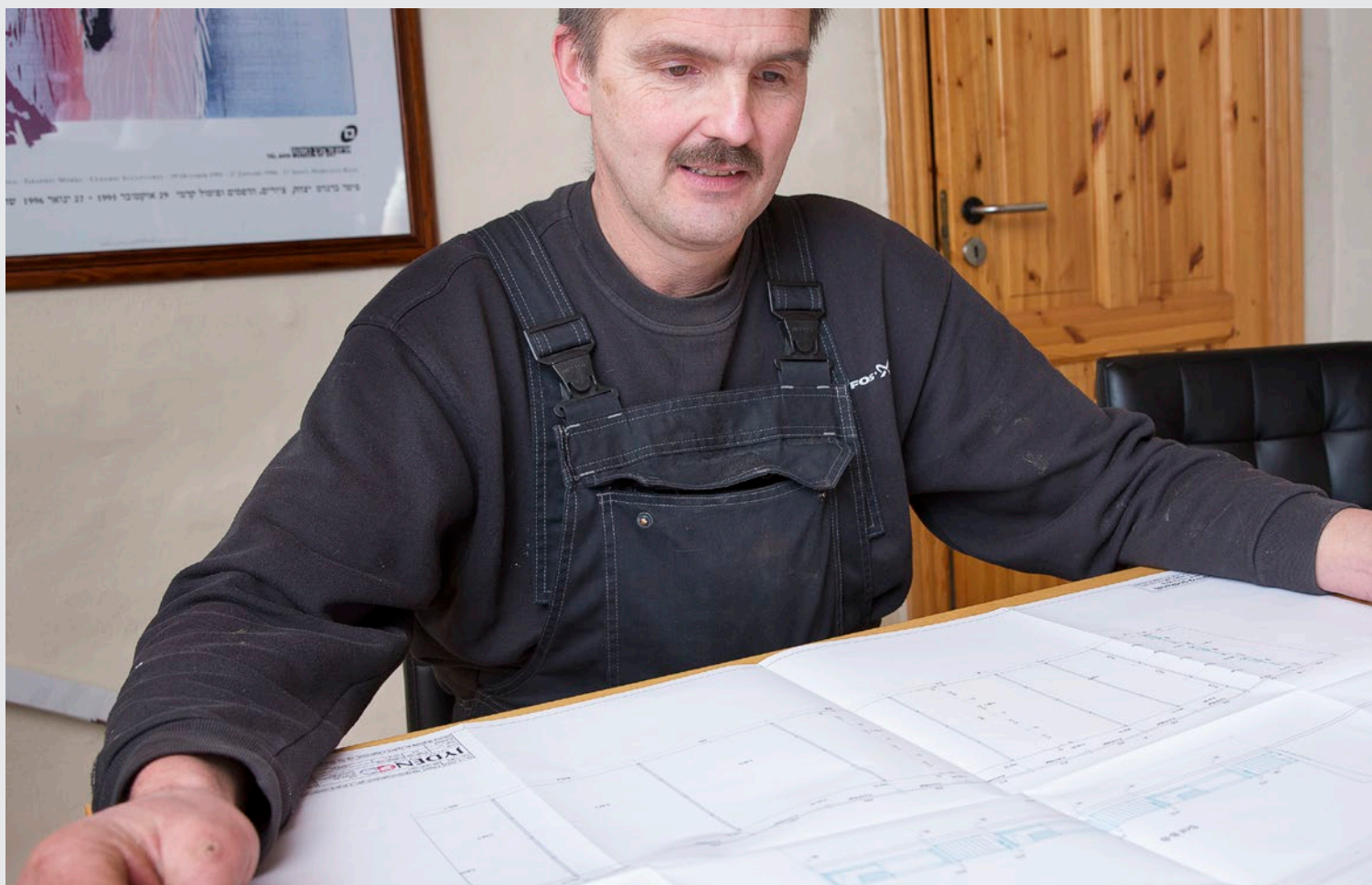


TILSKUD SATTE SKUB I BYGGEPLANERNE

STEEN PREBENSEN OVERVEJED
AT UDVIDE SIN PRODUKTION.
TILSKUD FRA STATEN VAR
MED TIL AT GØRE TANKERNE
TIL VIRKELIGHED.







De første spæde planer om en udvidelse af produktionen blev allerede diskuteret i efteråret 2014 hen over spisebordet hos Steen Prebensen, leverandør af 1.125 Dansk Kalv om året til Danish Crown. Da ansøgningsrunden om tilskud til staldbyggeri åbnede for ansøgning i foråret 2015, blev planerne mere virkelige.

- Vi ville gerne udvide med 225 dyr mere på en nærliggende ejendom. Det er klart, at muligheden for tilskud satte mere turbo på de tanker, vi gjorde os. Vi havde allerede fået lavet de første tegninger til den nye stald, men det hjalp da meget på regnestykket, at vi kunne få hjælp til at gøre det. Uden det tilskud havde vi ikke haft de samme muligheder for at udvide, siger Steen Prebensen.

Steen Prebensens planer kom gennem nåleøjet i ansøgningsrunden, og han fik et tilskud

på 40 procent til sine byggeplaner. Sammen med et tillæg fra Danish Crown gjorde tilskuddet det til en fornuftig forretning at udvide produktionen.

HOLDE KALVENE I DANMARK

Steen Prebensen er bevidst om, at han udvider i en tid, hvor den animalske produktion i Danmark ellers er under trange kår. Derfor har han også sørget for, at forventningerne til den nye stald holder stik.

- Vi tror på en fremtid for den animalske produktion i Danmark, og den skal vi være en del af. Vi vil gerne være med til at holde kalvene i Danmark, og vi regner med, at der også fremover vil være forretning i at lave slagtekalve herhjemme, siger Steen Prebensen.

Undervejs har Steen Prebensen haft specialkonsulent Per Spleth fra SEGES til at regne

på sine planer, så forventningerne til produktionen ikke blev sat for højt.

KRYDSNINGSKALVE I NY EJENDOM

Planen er, at den nye stald skal stå færdig midt i marts 2016. 1. februar ansatte Steen Prebensen en medhjælper til at passe dyrene. Samtidig kan han sende sine krydsningsdyr til den lille ejendom og køre en mere ren produktion hjemme.

- Ud over at det afhjælper spild, er krydsningsdyr også gode slagtedyr, men i en stor produktion kan det være lidt bøvl. Derfor bliver det også rigtig godt at kunne køre en ren produktion af slagtekalve på den ene ejendom og sende de mere uens dyr i den anden stald, forklarer Steen Prebensen.



"Vi ville gerne udvide med 225 dyr mere på en nærliggende ejendom.

Det er klart, at muligheden for tilskud satte mere turbo på de tanker, vi gjorde os."

Steen Prebensen

KLIMATILTAG MED TILSKUD

BYGGERI AF STALDANLÆG ER BLANDT DE KLIMAVENLIGE INVESTERINGER, MAN KAN FÅ STØTTE TIL.

En ny moderniseringsstøtteordning forventes at træde i kraft 7. april. Den er primært relevant til investeringer i staldanlæg, gødnings- og ensilageopbevaring. Kravet for at kunne søge om tilskud er investering for mindst 300.000 kr. og en finansieringserklæring.

Har man desuden miljø- og byggegodkendelse på plads, vil man springe yderligere frem i køen, hvis der skal prioriteres imellem de indkomne ansøgninger.

- I tråd med 2015 forventer vi, at jo større økonomisk gevinst investeringen giver, jo større er chancen for at opnå tilskud. Derfor arbejder vi fra SEGES på at opnå faste standardværdier på investeringens afkast, så der ikke er frit slag, fortæller konsulent Morten Lindgaard Jensen, SEGES.

Han ser gerne en indførelse af flest mulige standardværdier for at få så sammenlignelige ansøgninger som muligt. Desuden forventer Morten Lindgaard Jensen i år at se standardpriser inden for alle kategorier, både nybyggeri, tilbygning og renovering.

- Så undgår man at indhente tilbud før ansøgning, som det var tilfældet, hvis man søgte tilskud til renovering i 2015, siger Morten Lindgaard Jensen.

MILJØTEKNOLOGI OG VARMEPUMPE

1. juli forventes Miljøteknologiordningen at åbne for ansøgninger. Ordningen er relevant til investeringer i reduktion af ammoniakfordampning og energiforbrug. For at komme i betragtning til tilskud forventes det, at man skal dokumentere en vis miljøgevinst pr. investeret krone.





TILSKUDSMULIGHEDER GIVER BYGGETANKER

20 PROCENT I STØTTE PR. STIPLADS VED STALDBYGGERI PLUS EN DANISH CROWN-BONUS FOR SVIN FRA DET NYE ANLÆG HAR FÅET EN SØNDERJYSK PRODUCENT TIL AT OVERVEJE AT BYGGE.

En interessant mulighed. Sådan vurderer Hans Andresen, producent på Tornager syd for Aabenraa, støtteordningen til etablering af nye slagtesvinestalde. Derfor inviterede han for nylig konsulent Hans Jørgen Tellerup fra Ejerservice til en snak om perspektiverne ved at udvide sin bedrift.

- Jeg overvejer stadig kun at gå i gang med et byggeri. Men når man som jeg tror på en fremtid for slagtesvineproduktion i Danmark, gælder det i krisetider om at gribe chancen for at få del i det, som kan hjælpe til at lave

billigere kød. Også selv om jeg aldrig før har fået en krone i tilskud, siger Hans Andresen.

Over for ham ved spisebordet i stuehuset på Tornager nikker Hans Jørgen Tellerup bekræftende.

- Man skal huske, at man ved at bygge nyt får et moderne og tidssvarende anlæg. Støtten til et barmarksprojekt er på 20 procent pr. stiplads, hvis omkostninger er sat til 4.300 kr., siger Hans Jørgen Tellerup og nævner Danish Crown-tiltaget Vækst.

- Vækst skal være med til at få gang i byggeriet ved at give en bonus på 15 øre pr. kilo i 5 år fra den nye stald. Uden øvre grænse for, hvor mange svin der leveres. Desuden giver vi en garanti for dækningsbidraget på 87 kr. pr. svin i 7 år, fortæller Hans Jørgen Tellerup.

MEGEN TRANSPORTTID

Efter at have tastet på sin lommeregner for at få et overblik over de økonomiske perspektiver beskriver Hans Andresen sin byggeidé. Den handler om at opføre en stald med plads til 6.000 grise på sin jord. P.t. har Hans Andresen 10.200 grise på stald fordelt på Tornager samt to ejendomme i nærheden. For 10 år siden havde Hans Andresen udvidet sin produktion ved at leje to stalde med i alt 4.300 stipladser. I 2011 opgav han lejemålene.

- De lå 15-20 km fra hovedejendommen. Her-nede er kvæg dominerende, så svinestalde til leje er der få af. Det blev for omkostningstungt at have produktion fem steder. En af vores medarbejdere kørte 60.000 km om året og brugte halvdelen af sin arbejdstid på transport mellem staldene for at tilse dyrene. Det skal efter min mening gøres to gange dagligt, for der kan ske rigtig meget med dem på et døgn, fortæller Hans Andresen.

ROS TIL DANISH CROWNS VÆKSTPROGRAM



Danish Crowns program Vækst, som giver 15 øre i bonus pr. kilo fra den nye stald, er en god idé. Det mener chefkonsulent Bent Ib Hansen, SEGES Videncenter for Svineproduktion.

- Byggeriet af stalde har været begrænset i mange år, så der er behov for at motivere til at bygge og få genvundet noget bygningsmasse. Det kan Vækst bidrage til, siger Bent Ib Hansen.

I et længere perspektiv advarer han mod støtteordninger.

- Her og nu handler det om at få vendt situationen. Men på langt sigt bør støtten ophøre. Konkurrence skulle gerne være den faktor, som gør det fornuftigt at investere i stalden, fastslår Bent Ib Hansen.

Konsulent Hans Jørgen Tellerup er enig.

- Venstrehåndsarbejde med at passe grise duer ikke, lige som man ofte i det store regnskab glemmer, at man måske brænder mange penge pr. gris af på udgifter til transport, konstaterer han.

Hans Andresen understreger, at han ikke fluks vil gå i gang med at ansøge om miljøgodkendelse til husdyrbrug hos husdyrgodkendelse.dk.

- Men det er rart at få vendt mulighederne med sin rådgiver, fastslår den sønderjyske landmand.

Moderniseringsstøtteordningen forventes at træde i kraft 15. maj.

TRÆF AFGØRELSEN NU

STØTTEORDNINGEN TIL
BYGGERI AF NYE SLAGTE-
SVINESTALDE ÅBNER I MAJ I ÅR.
HVOR STOR EN TILSKUDSPULJE
DER ER NÆSTE ÅR, ER P.T. UVIST.
DERFOR SKAL MAN HURTIGT
AFGØRE, OM MAN VIL BYGGE
ELLER EJ.



Hastværk er lastværk, men når Landdistriktsprogram 2016's moderniseringsordning med støtte til nye slagtesvinestalde er trådt i kraft på den forventede dato – 15. maj – kan det være en god idé at få en ansøgning af sted. For mens det ligger fast, at man i 2016 vil kunne søge i en pulje på 159 mio. kr., er det foreløbig uvist, hvad der siden vil ske.

- Vi ved kun, at puljen bliver mindre næste år. Derfor er det nu, at man skal afgøre, om man vil bygge eller ej, siger chefkonsulent Bent Ib Hansen, SEGES Videncenter for Svineproduktion.

Ideen med ordningen er at støtte en presset slagtesvinesektor i kampen for igen at blive konkurrencedygtig og økonomisk bæredygtig. Sidste frist for at søge om støtte er p.t. angivet til at være 15. august. Endeligt tilsagn om støtte vil først finde sted i løbet af efteråret. Det skyldes tid til sagsbehandling og – i tilfælde af overansøgninger – prioritering.

EGEN RISIKO

For at opnå støtte må man hverken have indgået kontrakt med et byggefirma eller have taget det første spadestik. Dog forventer Bent Ib Hansen en fortsættelse af den hidtidige praksis, hvor et byggeprojekt må påbegyndes,

når NaturErhvervstyrelsen har fremsendt et kvitteringsbrev for modtaget ansøgning.

Men at gå i gang med et byggeri vil det være for egen regning og risiko. Der er nemlig ingen garanti for et positivt tilsagn om støtte til et byggeprojekt, før end at alle ansøgninger er vægtet og vejet i forhold til den samlede ansørgemasse.

- Derfor kommer vi nok noget hen på året, før vi for alvor ser et i ryk nye byggeprojekter, for i disse tider vil langt fra alle have ressourcer til at påbegynde et byggeri for egen regning og risiko, konstaterer Bent Ib Hansen.

Konkret opererer ordningen med 20 pct. i støtte til standardomkostninger.

- Landmanden får det samme tilskud uafhængigt af, om hans reelle byggeomkostninger er lavere eller højere end standardomkostningerne, påpeger Bent Ib Hansen.

Den nedre grænse for opnået tilskud forventes at blive 300.000 kr. Sigtet er at understøtte langtidsholdbart byggeri og produktionsstørrelser, som forventeligt også er i drift om 20-25 år.



FRILAND KLAR MED NYT ØKOKONCEPT



Danish Crowns datterselskab Friland forbereder et nyt økokoncept for oksekød, der lever op til de nyeste krav om dyrevelfærd fra Dyrenes Beskyttelse. Konkrete aftaler med detailhandelen er endnu ikke på plads, men Frilands administrerende direktør Henrik Biilmann er overbevist om, at der findes et marked for oksekød, som lever op til de nye krav.

Britta Riis, direktør for Dyrenes Beskyttelse, glæder sig over Frilands initiativ.

- Det er et stærkt signal om, at Friland vælger at støtte de økologiske mælkeproducenter økonomisk med ekstra tillæg, så landmændene får betaling for den ekstra indsats, de gør for dyrevelfærden, siger Britta Riis.

Allerede nu kan Henrik Biilmann love leverandørerne minimum en krone ekstra pr. kilo leveret kød, der lever op til kravene.



FRA BRØD TIL HUDER

Efter næsten 25 år i spidsen for Scan-Hide i Vester Skerninge på Fyn overlader Anders Autzen i slutningen af 2016 ledelsen af den succesfulde virksomhed til 48-årige Jesper Burgaard.

Jesper Burgaard, der indtræder i Scan-Hides direktion 1. marts, kommer fra en stilling som projektdirektør i KOFF A/S, der blandt andet ejer Kohberg. Han er uddannet kemiingeniør og har tidligere stået i spidsen for både Kohberg Brød og Danrice.



DANISH CROWN-ELEVER DELTOG I DM

En god oplevelse. Det fik tre industrislagterlærlinge og to handelselever, da de repræsenterede Danish Crown til DM i Skills (færdigheder, red.) 2016 i Fredericia først i februar.

- Det er en god mulighed for at mærke det direkte salg, for vi er her jo for at sælge vores uddannelse, sagde Christian Sønderbo, handelselev fra eksportafdelingen i Randers.



TRE FLYGTNINGE FASTANSAT I BLANS

Ud af de oprindelige 16 flygtninge i praktik er tre blevet tilbudt fastansættelse på slagteriet i Blans. Herefter håber fabrikschef Ole Carlsen på at kunne ansætte dem, efterhånden som de bliver dygtige nok til dansk og med kniven. I Sæby lancerede Danish Crown sidst i januar en plan om at tage 15 flygtninge i praktik i 13 til 26 uger.



NY BURGERBØF I CENTRUM

Danish Crowns Bøf Saloon, kendt fra Smukfest, serverede torsdag hjemmelavede burgere i Dansk Supermarkeds kantine i Århus, hvor 1200 sultne medarbejdere stod klar.

Anledningen var den nye Dry-Aged princip! burgerbøf, som Danish Crown har udviklet i samarbejde med Dansk Supermarked. Den nye burgerbøf sælges i føtex og Bilka over hele landet.

GLÆDE OVER JAPANSK ÅBNING FOR IMPORT AF DANSK OKSEKØD

Danish Crown ser gode perspektiver for afsætning af utraditionelle udskæringer i Japan.

Sådan! Meddelelsen om, at Japan har godkendt import af dansk oksekød for første gang i 15 år, bliver mødt med glæde i Danish Crown.

-Det giver os mulighed for at afsætte utraditionelle udskæringer som mellemgulvsmuskler og tunge, der er af den vanlige høje Danish Crown-kvalitet, på det japanske marked. Det vil give os en forøget indtjening, siger CEO Finn Klostermann, Danish Crown Beef.

Japan indførte forbud mod import af oksekød fra EU, da kogalskaben ramte Europa sidst i halvfemserne. Men i de senere år har der været flere ude fra bl.a. Japan. Således var en japansk delegation samt repræsentanter fra Vietnam og Sydkorea i Holsted. Formålet med inspektionerne var adgang til de tre højprismarkeder, der har tradition for produkter, der ellers ikke har så høj værdi på nærmarkederne.

I forhold til den japanske åbning påpeger Finn Klostermann, at Danish Crown Beef har stærke kort på hånden.

- Da vi er en del af koncernen Danish Crown, giver det os nogle muligheder for at drage fordel af koncernens mangeårige tilstedeværelse i Asien. Det bliver afgørende for vores effektivitet, når vi skal have fodfæste i afsætningen, siger Finn Klostermann.

Han mener, at Danish Crowns andelshavere har ydet deres til at atter at indtræde på det japanske marked.

- Vores andelshavere har leveret et kæmpe stykke arbejde for at nå dertil, hvor vi er i dag, og det betyder, at Danmark som et af få lande kan begynde at skabe en forretning af de her produkter før vores konkurrenter. Det er landmændenes fortjeneste, og det arbejde kan vi snart se værdien af.





JEG KAN GODT
LIDE AT NØRDE
MED FODER

Rikke Lassen Jensen
Danish Crown Ejerservice





RIKKE GJORDE KURT TIL FODEREKSPERT

EN SYDJYSK
SVINEPRODUCENTS
RESULTATER BLEV
FORBEDRET VED
HJÆLP AF
FODERRÅDGIVNING FRA
EN EJERSERVICE-
KONSULENT.

- Resultatet er blevet meget bedre. Men hvis du ikke havde fået foreslået det, var jeg aldrig kommet i gang med at fodre med en ekstra blanding til smågrisene, siger Kurt Madsen til konsulent Rikke Lassen Jensen fra Ejerservice.

De to sidder i køkkenet i stuehuset på Vendborggaard ved Egtved og studerer de seneste tal for Kurt Madsens årsproduktion af 3.000 slagtesvin fra syv kilo til slagt. Tallene melder om øget daglig tilvækst, højere slagtevægt og en bedre afregningspris i forhold til det foregående kvartal.

Som en vigtig årsag til fremgangen nævner Kurt Madsen og Rikke Lassen Jensen en mere effektiv fodring og fokus på at levere slagtesvinene til den optimale slagtevægt.

- Indtil i efteråret kørte jeg kun med tre blandinger. En fravænningsblanding, en smågriseblanding og en slagtesvineblanding, som var tilpasset anlæggets tostrengede fodersystem. Det gav en lav tilvækst for grisene mellem 8 kilo og 30 kilo. Derfor foreslog Rikke, at jeg indførte en ekstra blanding til smågrisene, fortæller Kurt Madsen.

De seneste måneder har han givet grise med en vægt mellem 8 kilo og 18 kilo en blanding med lidt dyrere råvarer, som får dyrene bedre fra start. Fra 18 kilo til 30 kilo får grisene en blanding, der i råvaresammensætning minder meget om blandingen til slagtesvin, men med mere protein.

- Det giver en billig fodring til slut og en bedre overgang fra smågrise til slagtesvinefoder. Det er lidt dyrere, men det tjener sig hjem på grund af en bedre tilvækst, fortæller Kurt Madsen.

Men ingen forandringer uden nye udfordringer. Således har en del af Kurt Madsens

grise på det seneste haft problemer med diarré ved overgangen til den nye slagtesvineblanding.

- Det kan hænge sammen med, at du skiftede leverandør i sommer og begyndte at få nogle 'Ferrarier', som vokser hurtigere, men til gengæld er mere kritiske med hensyn til foderet. Derfor skiftede vi til en blanding med en større bygandel og grovere formaling. Det satte en stopper for diarréen. Efterfølgende er bygandelen justeret ned og formalingen gjort finere i små step, indtil vi nåede grænsen for, hvad grisene ser ud til at kunne tåle, siger Rikke Lassen Jensen til Kurt Madsen.

LAGDE OM FRA SOHOLD

For tre år siden lagde han om fra sohold - fordi udbyttet efter hans mening ikke stod mål med indsatsen og tidsforbruget - til slagtesvin med smågrise fra syv kilo. Og lige som han siden omlægningen løbende har ændret staldens indretning, har han været åben for rådgivning.

-I begyndelsen klarede jeg mig selv og nøjedes med at få en snak om dyrene med dyrlægen, når hun var her. Men da Ejerservice for halvandet år siden lancerede Rådgivning, meldte jeg mig til. Jeg kan nemt blive staldblind, men med fire årlige besøg af Rikke får jeg nye øjne på bedriften, lige som hun og jeg kan følge resultaterne af de forandringer, vi laver, siger Kurt Madsen.

Den vurdering er rådgiver Rikke Lassen Jensen glad for.

- Jeg kan godt lide at nørde med foder, som er landmandens største udgift, og at lave strategier til optimering af slagtevægten for at hjælpe til at forbedre resultatet, siger Rikke Lassen Jensen.



SPAR PENGE MED DANISH CROWN-FORSIKRING

STORDRIFTSFORDELE
GØR PRÆMIEN LAV FOR
PRODUKTANSVARSFOR-
SIKRINGEN, SOM TRÆDER
I KRAFT 1. APRIL.

Den fælles produktansvarsforsikring blandt kreaturandelshaverne træder i kraft 1. april. Forsikringen er forhandlet gennem Danish Crown, men har man egen forsikring, kan man benytte den.

Leverandøren skal bekræfte, at han/hun har tegnet en tilstrækkelig og gyldig produktansvarsforsikring hos et anerkendt forsikringselskab med en dækning på fem mio. kr. ved person- og/eller tingskade. Der skal altså oplyses forsikringselskab og policenummer.

Har man egen forsikring, skal Ejerservice kontaktes på 89 19 25 90 inden 1. marts, hvis man vil undgå opkrævning for Danish Crowns fælles forsikring gennem afregningen.

FÆLLES FORHANDLING

Den fælles forsikring er forhandlet gennem Danish Crown, og derfor bliver den årlige præmie ekstraordinært lav, fordi der indgår stordriftsfordele.

- Når vi står sammen om at sikre den enkelte og selskabet mod store økonomiske tab, kan det gøres til en yderst rimelig pris. At vi kan sikre et tilbud med en præmie mellem 75 kr. og 235 kr. årligt for vores ejere, skyldes Beefs volumen, siger CEO Finn Klostermann.

HUSK AT MELDE UHELD

Tilmeldes et dyr, som ikke må slagtes, kan man slippe for en stor bod for slagtingen. Bødens størrelse afhænger af, hvor langt ind på slagteriet dyret er nået, før det bliver opdaget.

SPØRGELYSTENT PAR FIK KVALIFICEREDE SVAR



HAR DU EGEN PRODUKT-ANSVARSFORSIKRING, SKAL DU HUSKE AT GIVE EJERSERVICE BESKED INDEN 1. MARTS.

Meldes det i ordentlig tid, kan dyret skydes på rampen til slagteriet, og der vil ikke blive opkrævet nogen regning. Er dyret kommet ind i slagtegangen, vil der blive opkrævet en mindre regning.

Hvis slagtekroppen er nået til kølerummet, vil der blive opkrævet en større regning, og skulle det ske, at slagtekroppen er i opskæringen og klar til videre forarbejdning, vil selvriskoen træde i kraft.

Den træder også i kraft, hvis slagtekroppen er nået så langt, at der opstår krav om tilbagekaldelse af produkter. Her vil Danish Crowns recall-forsikring aktiveres, og der opkræves en bod hos producenten svarende til selvriskoen på 40.000 kr.



PÅ MESSER SOM FARMERTECH OG NUTRI-FAIR KAN DANISH CROWNS RÅDGIVERE BL.A. FÅ EN SNAK MED NUVÆRENDE OG POTENTIELLE LEVERANDØRER I ANDRE RAMMER END DE VANLIGE.

Danish Crowns tilbud om rådgivning af konsulentene i Ejerservice er for alvor ved at have bidt sig fast. Det konkluderer konsulent Hans Jørgen Tellerup efter januarmesserne FarmerTech i Herning og NutriFair i Fredericia.

- Folk spørger på eget initiativ, så vi er nået til et punkt, hvor vores rådgivning virkelig når fint rundt, siger Hans Jørgen Tellerup.

Han mødte en god portion af de nuværende andelshavere på FarmerTech.

- Mine kolleger og jeg fik snakket med dem om, hvordan vi kan blive endnu bedre til at hjælpe dem i deres hverdag. Derudover var nogle interesseret i Danish Crown. Dem fortalte vi om fordelene ved at være andelshaver i virksomheden, siger han.

Blandt de interesserede var Trine Ruth Christiansen og René Gabrielsen, som fik en snak om mulighederne for at levere til Dansk Kalv med konsulent Jens Christian Carlsen på NutriFair.

- Vi har en ejendom, som er godkendt til 300 DE, hvor vi er ved at starte en produktion op. Siden oktober sidste år har vi fået otte SDM-tyrekalve til opfødning hver 14. dag fra en mælkeproducent med 400 årskøer. Nu skal vi have fundet en aftager. Det kunne godt blive Danish Crown, fortæller 26-årige Trine Ruth Christiansen fra Freltofte på Midtyn.

Her overvejer hun og René Gabrielsen at begynde med krydsningskalve. De er sammen med staldindretning, foder, klassificering og afregningspriser blandt de emner, som det fynske par får vendt med Jens Christian Carlsen om på NutriFair.

- Vi har indtryk af, at man får gode priser og en god rådgivning hos Danish Crown. Det er vigtigt, når man er nystartet producent, siger René Gabrielsen.

Konsulent Jens Christian Carlsen glæder sig over muligheden for at få et nyt, og ungt, leverandørpar til slagteriet i Holsted.

- Trine og René ser ud til at have et fint potentiale for at komme godt i gang. At få flere leverandører styrker kvaliteten og øger råvaretilførslen, som giver os fyldte kæder, konstaterer Jens Christian Carlsen.

Som ham ser konsulent Anders Nørgaard messerne som en god mulighed for at møde leverandører – nuværende såvel som potentielle – samt kolleger og konkurrenter.

- På messer møder vi landmændene på en anden måde, end vi plejer, så man kan få sat ansigt på mange, som man stort set ellers kun 'kender' fra e-mails og telefonsamtaler, få udbygget sit netværk og få nye ideer, siger Anders Nørgaard.



A portrait of Jais Valeur, CEO of Danish Crown, wearing a dark suit and a white shirt. He is smiling slightly and looking towards the camera. His hands are clasped in front of him.

NAVNET ER DANISH CROWN

FORKORTELSEN "DC" ER SAGA BLOT, UNDERSTREGER JAIS VALEUR, DER TILTRÅDTE SOM DANISH CROWNS GROUP CEO 18. JANUAR.

Med salg i mere end 130 lande verden over og produktion i en række lande i både Europa, Asien og USA er Danish Crown-koncernen en vidtforgrenet virksomhed med mange interesser over hele verden.

Det er vigtigt at have for øje, understreger Jais Valeur, som allerede efter kort tid i Danish Crown har besøgt flere afdelinger og datterselskaber uden for Danmarks grænser.

- Danish Crown er en international fødevarer-virksomhed, og generelt set står vi godt i den globale konkurrence. To tredje-dele af vores kolleger er baseret i udlandet, og de skaber i dag en stor del af indtjeningen. Det er dejligt at være dansk, men vores succes i fremtiden afhænger af, at vi evner at udvikle os til at være en ægte, international virksomhed, siger Jais Valeur.

ÉT NAVN OG ÉT LOGO

For Jais Valeur er det også et vigtigt budskab, at alle fremover husker at omtale Danish Crown som netop Danish Crown og ikke bruger forkortelser eller kælenavne om virksomheden – hverken internt eller eksternt.

- Vi har en tendens til at glemme, at vi hedder Danish Crown – ikke "DC" – og at vi har et nøje designet logo, siger Jais Valeur.

Hans opfordring er derfor klar.

- Navn og logo skal altid følges ad, og vi skal ikke omtale os selv som "DC" i mails, breve og andet materiale. Der findes ikke noget firma, der hedder sådan.

- Der er heller ingen af os, der går på arbejde i noget firma, der hedder Gøl, Steff-Houlberg eller Tulip Pålækker. Der er forskel på forbruger- og mærkevarer og vores firmanavn. Vores værdifulde firmanavne hedder Danish Crown og Tulip, og dem skal vi værne om, beskytte og udvikle, siger Jais Valeur.

"Navn og logo skal altid følges ad, og vi skal ikke omtale os selv som "DC" i mails, breve og andet materiale. Der findes ikke noget firma, der hedder sådan."

Jais Valeur