

PILEN PEGER OP

I 2013 KOMMER DEN SAMLEDE AFREGNING SANDSYNLIGVIS TIL AT LIGGE OMKRING DE 13 KR. DET SPÅR DANISH CROWNS ADM. DIREKTØR KJELD JOHANNESSEN.

› Læs mere side 10

DC UPDATE

NOVEMBER 2012

SUCCESSFULDT OBLIGATIONSSALG

TO TIMER FØR LUKKETID KUNNE BANKERNE MELDE UDSOLGT I DANISH CROWNS NYE VIRKSOMHEDSOBLIGATION. INTERESSEN VAR SÅ STOR, AT IKKE ALLE INVESTOPRER BLEV TILDELT OBLIGATIONER FOR DET BELØB, SOM DE ØNSKEDE AT KØBE FOR.

Læs mere på side 2 og 3 ›



LÆS OGSÅ:

HØJERE NOTERING FØR JUL ... 8

ALT IND-ALT UD GØRES PERMANENT ... 11

KREDSMØDER ... 14-16

DC BEEFS MARKEDSANDEL ER STEGET ... 18

SUCCESSFULDT OBLIGATIONSSALG

TO TIMER FØR LUKKETID KUNNE BANKERNE MELDE UDSOLGT I DANISH CROWNS NYE VIRKSOMHEDSOBLIGATION. INTERESSEN VAR SÅ STOR, AT IKKE ALLE INVESTORER BLEV TILDELTE OBLIGATIONER FOR DET BELØB, SOM DE ØNSKEDE AT KØBE FOR.

- Vi vidste på forhånd, at interessen var der, men det er langt fra ensbetydende med, at investorerne køber obligationen. Derfor er det dejligt at mærke, at en så bred kreds af investorer viser tillid til Danish Crown og gerne vil låne vores virksomhed penge, fortæller en tilfreds Group CFO Preben Sunke.

På forhånd havde Danish Crown meldt ud, at målet var at sælge obligationer for mellem 500 og 750 mio. kr. Allerede torsdag stod det klart, at udstedelsen ville blive en succes. Sidst på eftermiddagen havde Danish Crowns rådgivende banker SEB og Nykredit allerede ordrer for over en halv milliard.

- Vi er meget tilfredse med denne transaktion, som lige fra offentliggørelsen af investormøderne i København og Horsens vakte stor interesse hos en bred gruppe af investorer, siger underdirektør i Nykredit Markets Jan K. Villadsen.

Han bakkes op af Markedschef Peter Røder Lauridsen fra SEB Merchant Banking, der uddyber:

- Investorfordelingen er meget bred med 73 investorer fordelt på alle investortyper. Dette ser vi som et klart bevis på den gode kredithistorie, som Danish Crown bringer til markedet.

Når Danish Crown vælger at udstede en virksomhedsobligation frem for at låne pengene i banken, så er det et udtryk for en strategisk beslutning om, at Danish Crown gerne vil have en bredt funderet finansiering.

Samtidig søsætter Nasdaq OMX i København om få uger en ny handelsplads for virksomhedsobligationer, og



Danish Crown har sagt ja til at lade den nye virksomhedsobligation notere på den børs, der kommer til at hedde First North Bond Market. Derfor var det af flere årsager oplagt for Danish Crown at sælge obligationer nu.

- Vi vil gerne bakke op om den handelsplads Nasdaq OMX nu skaber, for den kan på sigt blive et stort aktiv - ikke bare for Danish Crown - men for en lang række

virksomheder i Danmark. Samtidig gør det ikke noget, at prisen på at låne penge gennem salg af obligationer er konkurrencedygtig med alternativerne, og det er den, konstaterer Preben Sunke.

Danish Crown betaler en variabel rente på obligationslånet. Den beregnes som tre måneders renten (CIBOR) plus et tillæg på 1,75 pct., hvilket i øjeblikket svarer til en rente på lige over 2 pct.

DC Update er Danish Crowns månedsblad til andelshaverne. Bladet udkommer 11 gange om året og trykkes i 9.700 eksemplarer.

Redaktion
Torsten Lind Søndergaard, redaktør
Anne Villemoes, ansvarshavende redaktør

Kontakt redaktionen
på 8919 1478 eller
tols@danishcrown.dk

Design og tryk
Datagraf

OTTE SKARPE TIL PREBEN SUNKE

Hvad er en virksomhedsobligation?

En virksomhedsobligation er i bund og grund et gældsbevis. Det vil sige, at den der køber virksomhedsobligationen låner sine penge ud til Danish Crown i de fem år obligationen løber. I den periode betaler Danish Crown renter af de lånte penge, mens det lånte beløb først skal betales tilbage, når de fem år er gået.

Hvorfor låner Danish Crown ikke bare pengene i banken?

Vi låner også i banken, men det er en del af vores finansielle strategi at have en bredt funderet finansiering. Ved at udstede en virksomhedsobligation får Danish Crown spredt sin finansiering yderligere. Samtidig vil vi gerne bidrage til at skabe et marked for danske virksomhedsobligationer, så det med tiden også bliver attraktivt for mellemstore virksomheder i Danmark at udstede obligationer.

Hvorfor er det attraktivt for Danish Crown at udstede en virksomhedsobligation?

Fra politisk side er ønsket, at bankerne skal blive mere robuste og have både større reserver og ekstra likviditet. Det har gjort det dyrere for bankerne at låne penge ud. Derfor kan Danish Crown og andre virksomheder med fordel springe bankerne over og låne direkte hos professionelle investorer som fonde, forsikringselskaber og pensionskasser.

Udviklingen går i retning af, at bankerne først og fremmest tager sig af den korte finansiering, hvor vilkårene typisk genforhandles hvert eller hvert andet år. Realkreditinstitutterne står for den lange del - altså bygninger og jordarealer - hvor lånene løber i op til 30 år. Penge med en horisont på 3-10 år lånte vi tidligere i banken, men nu henter vi en del af dem ved at udstede en virksomhedsobligation.

Er det første gang Danish Crown udsteder virksomhedsobligationer?

Nej, Danish Crown er langt fra nybegynder inden for virksomhedsobligationer. Den første af indtil videre tre udstedelser kom tilbage i 2004 og udløber i 2014, mens de to seneste udstedelser udløber i henholdsvis 2022 og 2024. De tidligere udstedelser har dog alle været såkaldte private placeringer, hvor Danish Crown var i tæt kontakt med alle køberne af obligationerne. Denne gang går vi bredere ud, og planlægger samtidig at gøre det muligt at handle obligationen gennem fondsbørsen i København.

Hvorfor kan denne obligation handles på fondsbørsen i København, når de tidligere ikke kunne?

Markedet for virksomhedsobligationer er et marked i udvikling. Stort set alle professionelle investorer har i dag virksomhedsobligationer i deres porteføljer. For mange af dem er det dog afgørende, at obligationerne kan sælges videre, hvis de ønsker at investere deres penge i noget andet. Hidtil har vi ikke haft en børs for virksomhedsobligationer i Danmark, men nu mener Nasdaq OMX tiden er moden til det, og vi er da glade for at blive den første virksomhed på denne børs.

Hvem kan købe Danish Crowns virksomhedsobligation?

Målgruppen er først og fremmest professionelle investorer som fonde, forsikringselskaber og pensionskasser. Men ved at lade obligationen notere, så gør vi den egentlig tilgængelig for alle, der ønsker at låne penge ud til Danish Crown.

Hvad betyder udstedelsen af obligationen for Danish Crowns ejere?

Udstedelsen af virksomhedsobligationen har ikke nogen betydning for ejerne. Danish Crown gør det udelukkende, fordi det er en konkurrencedygtig måde at låne penge på. Obligationen er gæld på linje med et banklån, så reelt er der intet forandret for ejerne, lånet er bare optaget gennem udstedelse af obligationer fremfor i banken.

Hvad skal pengene bruges til?

Pengene er ikke øremærket til noget bestemt, de indgår som en del af Danish Crowns løbende finansiering. Det er altså ikke penge, der skal investeres i et eller flere konkrete projekter, men derimod penge der står til rådighed til driften af Danish Crown. Derfor vil jeg også gerne understrege, at Danish Crown ikke øger gælden, men at vi låner pengene et andet sted til en favorabel rente.



DAT-SCHAUB VOKSER MARKANT I USA

TO BETYDENDE AMERIKANSKE TARMVIRKSOMHEDER FUSIONERER MED DANSKE DAT-SCHAUB SOM HOVEDAKTIONÆR. DET NYE SELSKAB HAR EN FORVENTET OMSÆTNING PÅ 160 MILLIONER DOLLARS.

Danish Crowns datterselskab DAT-Schaub tager nu en stor bid af det amerikanske marked, når virksomheden overtager 51 pct. af aktierne i DCW Casings, der dannes i en netop offentliggjort fusion mellem Casing Associates LCC og USA's største tarmvirksomhed Wolfson Casings. DAT-Schaub ejede i forvejen 50 pct. af aktierne i Casing Associates, men som hovedaktionær i det nye selskab får DAT-Schaub med et slag en helt ny position og nye muligheder i Nordamerika.

- Vi har haft kig på Wolfson Casings gennem længere tid, og nu kom så muligheden for at fusionere de to selskaber med DAT-Schaub som drivende kraft, og jeg er ikke i tvivl om, at vi har valgt det helt rigtige tidspunkt til at gennemføre fusionen, siger administrerende direktør i DAT-Schaub Jan Roelsgaard.

Han forventer, at det nye selskab, der fremadrettet vil blive drevet af de hidtidige ledelser i Wolfson og Casing Associates, vil få en omsætning på cirka 160 millioner dollars, og selskabet bliver dermed en vigtig brik i DAT-Schaubs fremtidige strategi.

- Wolfson Casing har været ejet og ledet af Monte Wolfson gennem 60 år, og han har opbygget en fantastisk velfungerende salgsorganisation, som vi nu kan benytte til at styrke vores salg af europæiske tarme til verdens største pølsemarked. Samtidig får vi nu egen produktion i USA, hvilket også har stået på ønskelisten gennem længere tid, forklarer Jan Roelsgaard.



DAT-SCHAUB

Sammenlagt behandler og sælger DAT-Schaub og DCW Casings mere end 70 millioner tarmsæt fra svin årligt. Det gør DAT-Schaub til en af de største aktører på markedet. Også når det gælder salget af lammetarme, har Wolfson en betydelig position, så DAT-Schaub koncernen også her kommer med i den absolutte superliga på verdensplan.

Dermed fortsætter DAT-Schaub den vækst, som selskabet har leveret gennem de senere år.

- Vi forventer at kunne opnå betydelige synergieffekter ved sammenlægningen af de to selskaber, og det vil komme både kunder og ejere til gode, siger Jan Roelsgaard.

DIREKTØR FOR DC NORDIC FORLADER DANISH CROWN

DIREKTØR KARSTEN DEIBJERG KRISTENSEN HAR VALGT AT FORLADE DANISH CROWN SOM KONSEKVENNS AF STRUKTURÆNDRINGER.

Karsten Deibjerg har været en del af Danish Crown, siden han for 13 år siden fulgte med over, da koncernen købte Friland, som han fortsatte som direktør for.

Siden har Karsten Deibjerg sat sit tydelige aftryk på Danish Crowns position og opbygning af afsætning i Danmark – både når det handler om fersk kød, Foodservice og detail. I de senere år har han været med til at etablere en stærk position for Danish Crown i Sverige som direktør for DC Nordic.

- Jeg kan kun beklage, at Karsten har valgt at søge nye udfordringer. Han har været en betydelig spiller – både når det handler om at gøre Danish Crown til Europas største økologiske slagteri under Friland, og når det handler om hele tiden at sikre produktudviklingen inden for mange forskellige kategorier, siger CEO for Danish Crown Kjeld Johannesen.

Karsten Deibjerg Kristensens valg kommer efter beslutningen om at ansætte en ny divisionsdirektør for DC Pork, som suverænt er Danish Crowns største division.

- Jeg har haft 13 udfordrende år i Danish Crown, men den seneste organisatoriske beslutning får mig til at ville udforske andre muligheder. Det er helt entydigt min egen beslutning, og den er truffet med en vis vemod. Men tiden er rigtig, siger Karsten Deibjerg Kristensen.

Af konkurrencehensyn fratræder Karsten Deibjerg Kristensen sine funktioner i DC Nordic inden for få uger. Han fortsætter som direktør for Friland, indtil der er fundet en anden løsning, men han står til rådighed for koncernen og Friland frem til udgangen af april næste år.



NY DIVISIONSDIREKTØR TIL DANISH CROWN

JANUAR 2013 TILTRÆDER JESPER FRIIS, 43 ÅR, SOM NY DIVISIONSDIREKTØR FOR SVINEKØSDIVISIONEN I DANISH CROWN.



BLÅ BOG

2009 - 2012

Senior Vice President, Western Europe Carlsberg Breweries

2007 - 2009

CEO, Ringnes (100 pct. ejet datterselskab i Carlsberg)

2005 - 2007

Salgsdirektør, Off Trade Carlsberg Danmark

2002 - 2005

Managing Director, TOMS Nordic

2001 - 2002

Skandinavisk salgsdirektør, TOMS Gruppen

2000 - 2001

Salgsdirektør, TOMS Gruppen

1998 - 2000

Markedsdirektør, TOMS Chokolade

Ansvar for fødevarekoncernens største division med godt 30 mia. kr. i omsætning har igennem de seneste år ligget hos CEO Kjeld Johannesen, men med ansættelsen af Jesper Friis får ansvaret atter en selvstændig placering.

Han kommer fra en stilling som Senior Vice President i Carlsberg, med ansvaret for Vesteuropa.

Jesper Friis har været hos Carlsberg siden 2005 – og har udover det nuværende regionsansvar været salgsdirektør i Danmark og CEO for Carlsbergs datterselskab i Norge.

- Jesper har præcis den internationale erfaring, vi har ledt efter til jobbet - og så har han leveret gode resultater i sit nuværende job, siger CEO Kjeld Johannesen om valget af Jesper Friis.

Jesper Friis er vokset op i Sønderjylland, hvor familien drev en gård med kreaturer. Jesper Friis har været bosat med sin familie uden for Danmark og vender nu hjem for at sætte sig i spidsen for den division, der driver verdens største eksport af svinekød.

DANISH CROWN FÅR PRESSECHEF



Den 1. oktober fik Danish Crown en ny mand i kommunikationsafdelingen. Det er Jens Hansen, 40 år, der er tiltrådt som pressechef.

Jens Hansen kommer fra en stilling som kommunikationsansvarlig i Formuepleje, han er uddannet journalist og har erfaring fra en lang række tv-stationer.

Hvis nogen synes, de genkender stemmen, så er den muligvis god nok. Jens Hansen kommenterer Formel 1 i sin fritid.

Jens Hansen kommer langsomt til at overtage arbejdet med pressehåndteringen.

DESIGNPRIS TIL DC'S ÅRSRAPPORT

DANISH CROWNS ÅRSRAPPORT 2011/12 HÆDRET MED THE RED DOT AWARD.

I sidste uge var design- og kommunikationsfolk fra hele verden samlet i Berlin til the red dot gala awards.

Her hjembragte DC Kommunikation sammen med designbureauet CZOO en pris i kategorien Årsrapporter.

- The red dot er blandt verdens førende designpriser, og derfor er det en stor anerkendelse af vores konstante arbejde med at profilere Danish Crown som en globalt førende virksomhed, siger kommunikationsdirektør Anne Villemoes.



HØJERE NOTERING FØR JUL

Julen og helligdagene nærmer sig og dermed behovet for at fremrykke slagtingerne af svin. I år mister vi en del slagtedage på grund af jul og nytår, og der vil blive fremrykket svin for at undgå større udsættelser i starten af det nye år.

I år bliver noteringen hævet med 20 øre/kg for alle svin i uge 48 og 49. Sam-

tidig hæves fradraget til 20 øre/kg uden for basis.

Fra uge 46 sænkes vægtgrænsen med 2 kg til 85,9 kg og fra uge 47 sænkes vægtgrænsen yderligere med 2 kg til 83,9. I uge 1 hæves vægtgrænsen med 4 kg til 70-87,9 kg. I uge 2 hæves vægtgrænsen med endnu 2 kg for alm. slagte-

svin, Engelsgrise og Flex Levering.

- Vi oplever en meget stor efterspørgsel efter svinekød i november og december. For at kunne servicere vores kunder skal vi have flere grise til slagting. Derfor sænker vi vægtgrænsen og hæver tillægget op til jul. I januar derimod falder efterspørgslen som en sten - både herhjemme og i udlandet. Derfor sætter vi vægtgrænsen op med 4 kg i uge 1 og endnu 2 kg i uge 2, siger underdirektør i eksport Søren Tinggaard.

Vægt	Uge 47 2012*	Uge 48-49 2012 + 20 øre *
0-29,9	Ingen notering	Ingen notering
30-39,9	8,60	7,80
40-49,9	9,60	8,80
50,0-59,9	9,60-11,40	8,80-10,60
60,0-69,9	11,60-12,50	10,80-12,60
70,0-83,9 kg basis	12,60	12,80
84,0-84,9	12,50	12,60
85,0-85,9	12,40	12,40
86,0-86,9	12,30	12,20
87,0-87,9	12,20	12,00
88,0-88,9	12,10	11,80
89,0-89,9	12,00	11,60
90,0-90,9	11,90	11,40
91,0-91,9	11,80	11,20
92,0-92,9	11,70	11,00
93,0-99,9	11,60	10,80
100,0-109,9	11,40	10,40

* Vejledende notering 12,60 kr/kg

Specialproduktion	Vægtgrænseændring
Engelsgrise	Følger alm. vægtgrænseændringer
Engelsgrise B	Følger alm. vægtgrænseændringer
Flex levering	Følger alm. vægtgrænseændringer
Tungsvin	Ændrer vægtgrænser - se ovenstående
Alt ind Alt ud	Ændrer vægtgrænser - se ovenstående
Sektionsvis Levering	Ændrer vægtgrænse for gennemsnitsvægt - se ovenstående
Konceptgrise Alt ind Alt ud	Ændrer ikke vægtgrænser før uge 2 - se ovenstående
Antonius	Ændrer ikke vægtgrænser
Bornholmergrisen	Ændrer ikke vægtgrænser
Frilandsgrise	Ændrer ikke vægtgrænser
Øko-grise	Ændrer ikke vægtgrænser

Uge	Alm. vægtgrænser
45	70,0 - 87,9
46	70,0 - 85,9 (-2 kg)
47	70,0 - 83,9 (-2 kg)
48	70,0 - 83,9
49	70,0 - 83,9
50	70,0 - 83,9
51	70,0 - 83,9
52	70,0 - 83,9
1	70,0 - 87,9 (+ 4 kg)
2-	70,0 - 89,9 (+ 2 kg)

Da vægtgrænseændringerne gælder fra uge 46, betyder det, at der skal tages godt med allerede fra uge 45. De gældende vægtgrænser kan altid ses på www.danishcrown.dk

Producenter af Bornholmergrise, Antonius, Økogrise og Frilandsgrise vil/har fået besked om fremrykning/udsættelse og slagtedage.

Konceptgrisen ændrer ikke vægtgrænser i ugerne 46 til 1, men fra uge 2 2013 hæves øverste vægtgrænse med 2 kg til 91,9 kg.

Kontrakten Alt ind Alt ud får ændret vægtgrænsen 70,0 - 90,9 kg til 70,0 til 86,9 kg for alle ugerne 46 - 52. Fra uge 1, 2013 og fremadrettet er vægtgrænsen igen 70,0 - 90,9 kg

Kontrakten Sektionsvis Levering får ikke ændret vægtgrænsen 70,0 - 90,9 kg. Derimod ændres gennemsnitsvægten fra 81,0 - 84,9 kg til 79,0 - 82,9 kg for alle ugerne 46 - 52 2012. Fra uge 1, 2013 og fremadrettet er vægtgrænsen 70,0 - 90,9 kg og med de almindelige kontraktkrav på gennemsnitsvægt 81,0 - 84,9 kg.

Kontrakten Tungsvin får ændret vægtgrænsen i:

Uge 46: 86,0 - 97,9 kg.

Uge 47 til 52: 84,0 - 95,9 kg

Uge 1 2013: 88,0 - 99,9 kg

Uge 2 og fremefter: 90,0 - 99,9 kg

OPTIMAL SLAGTEVÆGT ER GÅET OP

DEN STIGENDE AFREGNING HAR FLYTTET DEN OPTIMALE SLAGTEVÆGT TILBAGE TIL 82-84 KG. FOR MANGE PRODUCENTER ER DER NEMME PENGE AT TJENE VED AT LÆGGE NOGLE EKSTRA KILO PÅ GRISENE.

Den optimale slagtevægt har langsomt været faldende på grund af de stigende foderpriser. Men nu har den høje notering rykket den optimale slagtevægt tilbage på 82-84 kg.

Finn K. Udesen, der er afdelingschef for Produktionsøkonomi & Statistik hos VSP, siger om den optimale slagtevægt:

- Den optimale slagtevægt hos Danish Crown ligger i dag på mellem 82 og 84 kilo. Udfordringen er derfor at holde en så lav spredning i basis og flytte hele gennemsnitsslagtevægten op, så man rammer så tæt på den optimale slagtevægt som muligt, siger Finn Udesen.

Afdelingschef for DC Ejerservice Jacob Rasmussen forklarer, at mange leverandører til Danish Crown kunne hente en højere afregning ved at hæve slagtevægten nogle kilo. Som et eksempel har Jacob Rasmussen netop regnet på en andelshaver med en årlig leverance på 7.700 slagtesvin.

Gennemsnitsslagtevægten på andelshaverens slagtesvin var 78 kg. Men var gennemsnitsslagtevægten i stedet hævet med 6 kg til 84 kg, så havde andelshaveren kunnet finde 69.300 kr. ekstra på bundlinjen med alle udgifter trukket fra.

- Der er virkelig penge at tjene her. Så jeg vil da opfordre alle leverandører til at kigge deres leveringsstrategi efter i sømmene. Det kunne jo være, der var noget at hente, siger Jacob Rasmussen og tilføjer, at alle er mere end velkomne til at ringe ind til DC Ejerservice' konsulenter og få regnet på, hvor den optimale slagtevægt ligger for den enkelte.

Fra slagtevægt til levende vægt

Det er muligt at beregne, hvad den levende vægt skal være, for at ramme ens optimale slagtevægt. Vi har samlet forholdet mellem levendevægt og slagtevægt for intervallet 90-115 kg levende vægt i en tabel - se Kvikguide til stalddøren: www.danishcrown.dk/kvikguide.

Kvikguiden er lige til at printe ud, og tabellen dækker intervallet fra ca. 70 til 90 kg slagtet - svarende til almindelig basisvægt. Det er derfor muligt let at aflæse hvilken levendevægt grisen skal have dagen for levering, for at man rammer den ønskede slagtevægt.

Ønsker man f.eks. at ramme en optimal slagtevægt på 84 kg, viser tabellen, at den levende vægt dagen før slagtning skal være 107 kg. Af tabellen fremgår det også, at man skal op over 111 kg, førend slagtevægten kommer over grænsen for basisvægten, og dermed opnår overvægtsfradrag.

Du kan også selv beregne den levende vægt ud fra slagtevægten med denne formel:

$$\text{levendevægt} = 1,19 \times \text{slagtevægt} + 7,01$$

SMS-service giver overblik

Et andet af DC Ejerservice værktøjer, der hjælper dig til at holde styr på den optimale leveringsstrategi, er slagteoplysninger på SMS.

Er du tilmeldt denne service, vil du et døgn efter levering få en SMS fra DC Ejerservice med den foreløbige gennemsnitssvægt. En dag senere kommer en SMS mere med den endelige opgørelse. Her får du følgende oplysninger:

- Antal leverede grise
- Gennemsnitssvægt
- Gennemsnitlig kødprocent
- Hvor mange undervægtige grise
- Hvor mange overvægtige grise

Ved at benytte denne service er du altid opdateret på dine leverancer til slagteriet.

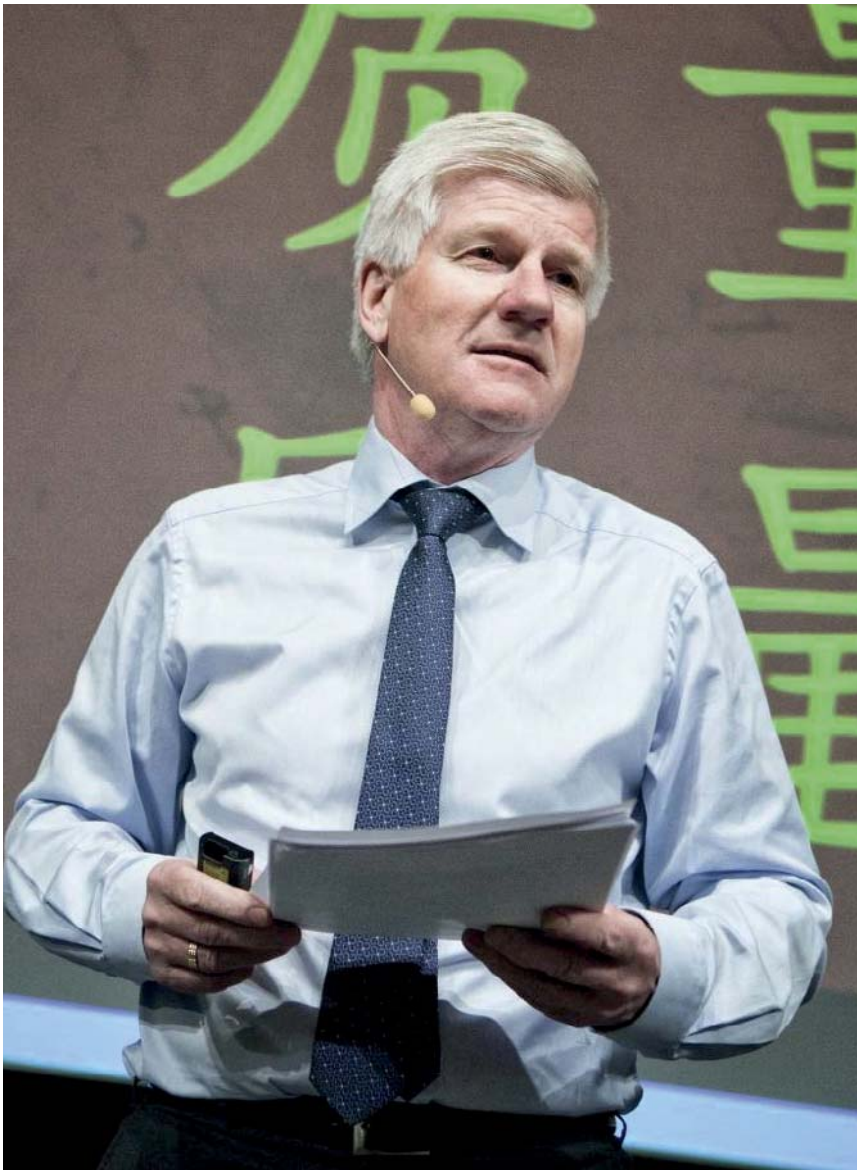
Du kan tilmelde dig SMS-servicen på følgende adresse:

<http://www.danishcrown.dk/Ejer/Mobile-tjenester/Elektronisk-afregning-og-slagteoplysninger-paa-SMS.aspx>



PILEN PEGER OP

I 2013 KOMMER DEN SAMLEDE AFREGNING SANDSYNLIGVIS TIL AT LIGGE OMKRING DE 13 KR. DET SPÅR DANISH CROWNS ADM. DIREKTØR KJELD JOHANNESSEN.



På Svinekongressen i sidste uge havde Danish Crowns adm. direktør Kjeld Johannesen et glædeligt budskab med til de fremmødte svineproducenter. Noteringen med efterbetaling vil med en vis sandsynlighed nå 13 kr. pr. kg i Danish Crowns kommende regnskabsår 2012/2013.

Årsagen til de positive forventninger er, ifølge Kjeld Johannesen, en stabil udvikling på de asiatiske markeder:

- Kina er et vækstmarked, som er med til at hæve priserne på verdensmarkedet. Og for øjeblikket ser vi, at efterspørgslen på verdensmarkedet er større end produktionen, og derfor skal priserne op.

Prognoser er usikre

Men som det altid er med prognoser, så er de forbundet med nogen usikkerhed. Og netop på grund af de asiatiske marketers markante betydning for prisen, så skal udviklingen her gå som forventet, før prognosen holder hjem.

- Jeg ser ingen tegn på, at forholdene i Asien skulle kunne nå at ændrer sig så meget, at det får indflydelse på prognosen. Det er længe siden, jeg overordnet har set så positive tendenser for salget af svinekød. Og derfor forventer jeg også, at prisniveauet vil forblive højt de kommende par år, siger Kjeld Johannesen.

Aktuel afmatning

Selvom de overordnede tendenser for den kommende afsætning af svinekød set positiv ud, så mærker vi for tiden en afmatning på de europæiske markeder.

- Det er vigtigt at slå fast, at selvom tendensen er positiv, så slipper vi ikke for de udsving i prisen, som vi for eksempel oplever for tiden – de er et vilkår for vores branche. Men når vi lukker næste regnskabsår, så er det min forventning, at den samlede afregning lander omkring de 13 kr.

ALT IND-ALT UD GØRES PERMANENT

ERFARINGERNE MED DANISH CROWNS KONCEPT ALT IND – ALT UD HAR VIST SIG SÅ GODE, AT ORDNINGEN NU GØRES PERMANENT OG TILBYDES ALLE SVINEANDELSHAVERE. SÅ RING TIL DC EJERSERVICE OG FÅ EN UDREGNING PÅ DIN TOMME STALD.

22 slagtesvinebesætninger har indtil videre afprøvet Danish Crowns produktionskoncept Alt ind – alt ud på ejendomsniveau. Erfaringerne har været så gode, at konceptet nu gøres permanent og tilbydes alle andelshavere. Også dem der i dag har en specialproduktion, som eksempelvis UK, kan nu deltage i konceptet. Kravet er dog, at der køres Alt ind-alt ud på ejendomsniveau.

Alt ind-alt ud har nogle klare fordele i forhold til f.eks. sundhed og tilvækst. De opgjorte resultater fra det seneste kvartal ser sådan ud:

- højere slagtevægt ca. 84 kg
- lavere dødelighed 2,2 pct. (de 25 pct. bedste i landsgennemsnittet ligger på 2,5 pct.)
- færre kasserede 0,1 pct.
- højere daglig tilvækst på 955 gram

For højt foderforbrug

Søren Højby fra Danish Crown er projektleder på Alt ind-alt ud, og han er godt tilfreds med resultaterne. Specielt på dødeligheden, der ligger omkring 1,3 pct. under landsgennemsnittet.

- Konceptet har vist sin bæredygtighed, og specielt på sundheden er der markante fordele. Men også den højere tilvækst og slagtevægt hjælper til at forbedre dækningsbidraget. Mange har tilvækst på over 1.000 gram om dagen, siger Søren Højby, som dog vedkender, at der stadig er udfordringer på foderforbruget.

Generelt er det et problem i dansk slagtesvineproduktion, at foderforbruget per kg tilvækst er for højt. Det gælder også for besætningerne, der har været med i Alt ind-alt ud konceptet.

- Foderforbruget ligger på landsgen-

nemsnittet, men det er heller ikke godt nok. Så her ligger en potentiel forbedring med fokus på udstyr og management i staldene, siger Søren Højby.

Vi er blevet garvede

Danish Crown og DC Ejerservice har det seneste år fulgt de 22 besætninger tæt for at rådgive dem bedst muligt og for at samle så mange erfaringer som muligt. Derfor er rutinerne nu på plads, og de værste børnesygdomme er luget ud, siger Søren Højby:

- Vi er virkelig blevet garvede, og vi har fået fintunet hele konceptet, så det efterhånden sidder lige i skabet.

Besætninger, der deltager i Alt ind-alt ud konceptet, har blandt andet mulighed for at komme forrest i køen til de mest velegnede puljegrise fra SPF. Det har betydet, at grisene i dag er langt mere ensartede end i starten af forsøgsperioden.

Tom stald - ring til os

Alle besætninger, der lægger om til Alt ind-alt, ud modtager et rådgivningsbesøg inden indsættelse af det første hold smågrise. Cirka en måned efter indsættelse modtager man endnu et besøg, hvor der beregnes optimal slagtevægt med fokus på produktionsøkonomi og leveringsstrategi.

Men for at finde ud af, om Alt ind-alt ud er noget for dig, så få DC Ejerservice's konsulenter til at lave en udregning på din tomme stald, for det kunne jo være, du blev overrasket, siger afdelingschef i DC Ejerservice Jacob Rasmussen:

- Vi har jo ikke sat det her koncept i søen for vores blå øjnes skyld. Vi ønsker så mange grise fra vores ejere som muligt, og det her er så god en produkti-



onsform, at mange af vores ejere igen vil kunne få økonomi i nogle af de gamle og tomme stalde rundt omkring.

Derfor er Jacob Rasmussens opfordring også helt klar:

- Hvis du har en tom stald, så ring til os og få en uforpligtende udregning på økonomien på Alt ind-alt ud i din stald. Det kunne jo være, du bliver overrasket.

Hvis du er interesseret i at høre nærmere om Alt ind-alt ud konceptet eller ønsker en udregning på en tom stald, så kontakt DC Ejerservice's konsulenter:

Søren Højby på tlf.: 51 16 28 40 eller mail: sohs@danishcrown.dk
Anders Nørgaard på tlf.: 89 19 13 32 eller mail: anno@danishcrown.dk

ALT IND-ALT UD FOREVER

BERTEL STENKJÆRS DÆKNINGSBIDRAG LANDEDE PÅ 129,84 KR. PR. SLAGTESVIN EFTER DET SIDSTE HOLD ALT IND-ALT UD.

Med Alt ind-alt ud har Bertel Stenkjær fundet den produktionsform, som han vil fortsætte med resten af sin tid som svineproducent.

Bertel Stenkjær er ikke en mand, der bryder sig om halve forudsætninger. Ikke noget med sådan cirka, rundt regnet, pø om pø, det går nok, vi får se og så videre. Bertel Stenkjær kan lide fakta, analyser, research og grundighed. Kort sagt er han en landmand, der ikke gør noget i blinde, men derimod på et så oplyst grundlag som muligt.

På sin vis en personlighed, der harmonerer skidt med landbrugsfaget og de mange usikkerhedsmomenter, som kan have negativ indflydelse på bundlinjen. Men den 61-årige svineproducent fra Dalmose ved Slagelse elsker at være landmand, og han elsker at arbejde med dyr. For ham drejer det sig bare om at afdække sin risiko bedst muligt og tjene så mange penge som muligt.

Derfor ringede han også omgående til konsulent Søren Højby fra DC Ejerservice, da han i DC News læste, at Danish Crown søgte flere besætninger til at prøvekøre produktionskonceptet Alt ind-alt ud.

Nyt liv i produktionen

Alt ind-alt ud var nemlig lige det, som Bertel Stenkjær søgte efter til at sætte nyt fut i sin slagtesvineproduktion. Han er ene mand om at drive 240 hektar og passe den ni år gamle slagtesvinestald med 1.300 stipladser. I årene med alt for dårligt bytteforhold var det svært at holde en tilfredsstillende økonomi i produktionen

af slagtesvin. Men opgive produktionen kunne han dårligt heller. For en ni år gammel stald skal stadig forrentes.

For at optimere sin produktion så meget som muligt begyndte Bertel Stenkjær for seks år siden at købe sine råvarer på future-børsen i Paris. Det har kostet nogle lærepenge, som han siger. Men når man først har fået det lært, så er der gode penge at tjene.

Smågrisene blev købt på det frie marked. Og netop opkøbet af mindre puljer smågrise hen over året blev efterhånden et problem. Det var for besværligt og alt for dyrt, og sundhedstilstanden i besætningen led under de løbende tilførsler af nye grise.

Løsningen for Bertel Stenkjær blev Alt ind-alt ud.

- For mig løser det en hel række problemer, og jeg er sikker på, at jeg kommer til at køre efter konceptet i resten af min tid som slagtesvineproducent, siger Bertel Stenkjær.

Overblik, overblik, overblik

Den sjællandske svineproducent opremser nogle af de fordele Alt ind-alt ud har for ham:

- Han er ene om at drive markbruget og svineproduktionen. Med Alt ind-alt ud kan han selv henlægge produktionen af slagtesvin til de perioder af året, hvor det passer ham bedst. Derfor har han ingen grise omkring høsttid. Det frigiver ressourcer til markbruget
- Staldene fyldes med 30-kilos grise af én omgang. Det gavner det generelle sundhedsniveau



- Bedre management. Det er lettere og mere rationelt at passe en stald fuld af dyr, der er på det samme udviklingstrin. Det giver fordybelse og overblik i pasningen
- Øget fokus på udvejning
- Rengøring og desinficering købes "ude

Fakta om Bertel Stenkjærs produktion

Driver 240 ha ved Dalmose uden for Slagelse

Indsætter 1.200 30-kilosgrise i sin slagtesvinestald 2-3 gange om året



i byen” af professionelle

- Professionel rådgivning fra Danish Crown, der sikrer optimal produktion og udbytte.
- Selv formulerer Bertel Stenkjær sine erfaringer med Alt ind-alt ud sådan her:
- Det er en fantastisk lettelse pasningsmæssigt. Jeg har fået et langt større

overblik i stalden og en stor synergi i pasningen. Og så må jeg bare sige, at den rådgivning, jeg har fået fra Danish Crown og Søren Højby og Danish Agro, er formidabel. Ja, faktisk er den bedre end den, jeg har været vant til fra svinerådgivningskontoret.

Planlægger tre hold

Slagtesvineproduktion er for Bertel Stenkjær en risikofuld produktionsform, hvor det kræver, at man er dækket af på så mange områder som muligt. Derfor er det en fordel at have nogle gode foderkontrakter eller futures og gode kontrakter på smågrise. Har man styr på det, har man styr på udgifterne. Den ubekendte faktor er altid noteringen.

- Da jeg ikke kan få nogen garanti for en minimumpris pr. kg, så venter jeg i år med at indsætte grise til december, for så er de klar til Påske, hvor noteringen traditionen tro er høj. Ellers er det min ambition, at jeg næste år skal have tre hold igennem. Vel og mærke, hvis der er penge i det, understreger Bertel Stenkjær.

Data på det seneste hold

Alt ind-alt ud:

- Daglig tilvækst på 1003 gram
- Foderenheder pr. kg tilvækst: 2,81
- Kødprocent: 60,1 pct.
- Dødelighed: 2 pct. (dette tal er ifølge Bertel Stenkjær højere end normalt grundet maveproblemer hos to af de i alt fire hold leverede smågrise).
- Dækningsbidrag: 129,84 kr. pr. gris ved en forventet efterbetaling på 90 øre/kg.

Danish Crown inviterer alle andelshavere til kreds møde

DAGSORDEN FOR KREDSMØDERNE

1. Valg af stemmetællere
2. Valg af dirigent
3. Beretning om selskabets virksomhed
4. Gennemgang af den reviderede og af repræsentantskabet godkendte årsrapport
5. Behandling af indkomne forslag
6. Valg af medlemmer og suppleanter til repræsentantskabet
7. Eventuelt

ØNSKER IKKE GENVALG

Følgende repræsentantskabsmedlemmer har meddelt, at de ikke ønsker at genopstille til repræsentantskabet ved de kommende valg i december 2012:

Kreds 2

Bent Mathiasen, Suldrup

Kreds 4

Henrik Friis, Ørsted
Thorkild Kudahl, Grenå

Kreds 5

Arne Kristensen, Stilling
Jens Thomsen, Mårslet

TIL DANISH CROWNS KREDSVALGTE REPRÆSENTANTER I VALGOMRÅDE I

Med henvisning til vedtægternes § 11.5 indkaldes hermed til møde i Valgforsamling I.

Valgområde I (kreds 1 – 5) 17. december 2012 kl. 17.30 Hovedkontoret i Randers.

Dagsorden for Valgområde I:

1. Valg af stemmetællere
2. Valg af dirigent
3. Opstilling og valg af 3 bestyrelsesmedlemmer
4. Opstilling og valg af 2 medlemmer til Svineproduktionsudvalget (SPU)
5. Opstilling og valg af 2 medlemmer af Udvalget for Information- og Kompetenceudvikling (I & K)
6. Eventuelt

Der gøres opmærksom på, at ovennævnte valgmøde kun omfatter de personer, der bliver valgt til Danish Crowns repræsentantskab i forbindelse med afviklingen af kreds møderne 2012.

Dagsorden og bilag vil blive fremsendt til de valgte repræsentanter så snart muligheden foreligger.

TIL DANISH CROWNS KREDSVALGTE REPRÆSENTANTER I VALGOMRÅDE IV

Med henvisning til vedtægternes § 11.5 indkaldes hermed til møde i Valgforsamling IV.

Valgområde IV (kreaturkreds 1 – 9) 17. december 2012 kl. 10.00 Danish Crown, Danmarksgade 22, Herning

Dagsorden for Valgområde IV:

1. Valg af stemmetællere
2. Valg af dirigent
3. Opstilling og valg af 1 bestyrelsesmedlem
4. Eventuelt

Der gøres opmærksom på, at ovennævnte valgmøde kun omfatter de personer, der bliver valgt til Danish Crowns repræsentantskab i forbindelse med afviklingen af kreds møderne 2012.

Dagsorden og bilag vil blive fremsendt til de valgte repræsentanter så snart muligheden foreligger.

KREDSMØDER 2012

SVINEMØDER

Kreds	Dato	Tidspunkt	Sted	Mødenr
6	03.12	09.30	Musikteatret, Holstebro	35
7	03.12	12.30/13.15	Herning Kongrescenter	36
8	03.12	18.30/19.15	Bechs Hotel, Tarm	37
1V	05.12	09.30	Nordjyllands Idrætshøjskole, Brønderslev	30
2V	05.12	12.30/13.15	Comwell Rebild Bakker	31
3V	05.12	18.30/19.15	KulturCenter Limfjord v/ Skivehallerne	32
4V	06.12	09.30	Værket Randers (Ridehuset)	33
5V	06.12	12.30/13.15	Sabro Kro, Sabro	34
9	06.12	18.30/19.15	Hotel Rødding, Rødding	38
10	07.12	09.30	Folkehjem, Aabenraa	39
11	10.12	09.30	Scandic Bygholm Park, Horsens	40
12	10.12	12.30/13.15	Comwell Hotel Middelfart	41
13	10.12	18.30/19.15	Midtfyns Fritidscenter, Ringe	42
15	11.12	09.30	Hotel Falster, Nykøbing F.	44
14	11.12	18.30/19.15	Landboforening Gefion, Sorø	43
15	12.12	13.15/14.00	Åkirkebyhallen, Bornholm	45

Der foretages valg i valgområde I (kreds 1-5)

Valgene gælder for 3 år

Morgenmøder afsluttes med spisning

Middagsmøder starter med spisning kl. 12.30

Aftenmøder starter med spisning kl. 18.30

KREATURMØDER

Kreds	Dato	Tidspunkt	Sted	Mødenr
1V	10.12	11.30/12.15	Nordjyllands Idrætshøjskole, Brønderslev	50
3V	10.12	18.45/19.30	Værket, Randers (Ridehuset)	52
7V	11.12	11.30/12.15	Hotel Arnbjerg, Varde	56
8V	11.12	18.45/19.30	Agerskov Kro, Agerskov	57
9V	12.12	11.30/12.15	Hotel Nyborg Strand, Nyborg	58
6V	12.12	18.45/19.30	Hotel Munkebjerg, Vejle	55
5V	13.12	11.30/12.15	Aulum Fritidscenter, Aulum	54
2V	13.12	18.45/19.30	KulturCenter Limfjord v/ Skivehallerne	51
4V	14.12	11.30/12.15	Hotel Fjordgården, Ringkøbing	53

Der foretages valg i alle kredse i år

Middagsmøder starter med spisning kl. 11.30

Aftenmøder starter med spisning kl. 18.45

TILMELDING TIL ÅRETS KREDSMØDER

Gå ind på www.danishcrown.dk/ejer - log på EJERSIDEN, vælg arrangement tilmelding

Eller send en sms til 1241(dcmode leverandørnummer mødenummer antal) HUSK MELLEMRUM, eksempel dcmode 93211 38 2

Hvis ikke du har mulighed for at bruge internettet eller sms, er det muligt at kontakte et DC Ejerservice kontor.

Oversigt over kredsene baseret på andelshaverleverancer i regnskabsåret 2011/2012

Svinekredse	Lokalkredse	Stemmeenheder	Repræsentanter
	1	1.465.593	17 (+3)
	2	962.431	11
	3	1.029.372	12 (+1)
	4	1.118.977	13
	5	967.482	11 (-1)
Valgområde I		5.543.855	64
	6	640.888	7
	7	757.590	9
	8	847.569	10
	9	768.948	9
	10	1.292.072	15
Valgområde II		4.307.067	50
	11	998.388	11
	12	1.186.034	13
	13	1.263.846	16
	14	1.004.912	13
	15	1.332.768	15
Valgområde III		5.785.948	68
I alt svin		15.636.870	182
Kreaturkredse	Lokalkredse	Stemmeenheder	Repræsentanter
	1	174.075	2
	2	203.038	2
	3	211.750	2
	4	155.931	2
	5	164.675	2
	6	154.633	2
	7	188.105	2
	8	257.064	2
	9	101.646	2
I alt valgomsråde IV		1.610.917	18
I alt andelshavere		17.247.787	200

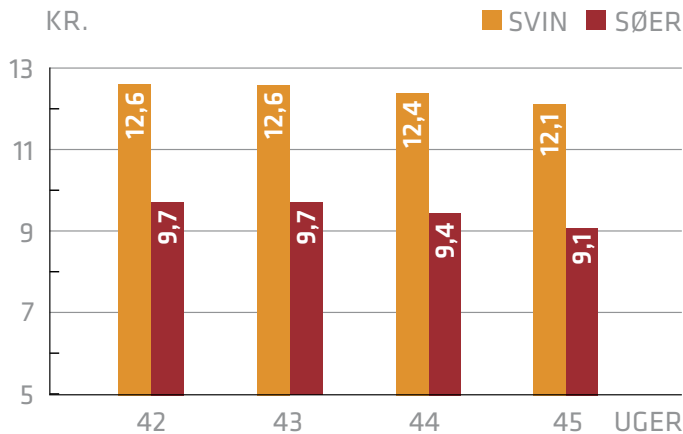
I vedtægternes § 13.4. og § 13.5. står bl.a.: Ved fordelingen af repræsentanterne mellem kredsene foretages en opgørelse af antallet af slagteenheder i det senest afsluttede regnskabsår. Der fastsættes herudfra det antal slagteenheder (fordelings-tallet), der berettiger til valg af én repræsentant.

Ved opgørelsen af antallet af slagteenheder tæller et svin 1 enhed, en so 1½ enhed og et kreatur eller kalv over 100 kg slagtet vægt 5½ enhed. Der vælges 1 repræsentant pr. 87.300 slagteenheder (afrundet).

I 2012 afholdes valg i valgomsråde I og IV.

Repræsentantskabet består i 2013 af 200 landmandsvalgte medlemmer.

NOTERINGER DE SIDSTE FIRE UGER



Læs den udvidede svinenotering her:
www.danishcrown.dk/svinenoteringer

MARKEDS- BERETNINGEN

I denne uge oplever vi, at de europæiske markeder er noget vanskelige. Dette skyldes et godt udbud af svin og en noget efterspørgsel i markedet, der er et udtryk for en noget afventende holdning inden julehandlen kommer i gang.

Vi ser et øget pres på skinker, forender, bove og nakker. Kammene er under pres i Europa, men sælger stabilt på 3. lande. Baconmarkedet i UK er ligeledes under pres på spothandel, mens kontraktssalget er stabilt.

På 3. lande markeder ser vi en god handel til Japan og Kina, mens Rusland er mere afventende.

FYLD STALDEN NU

Hvis du har tomme stalde, så fyld dem nu. I øjeblikket er der gode partier til salg, så køb inden din nabo.

Der er gode muligheder for at opnå 119 kr. i DB, hvis du køber puljegrise nu – se nedenstående beregning med tal fra VSP

DB Kalkule med brug af VSP tal i uge 44	
Salg af slagtesvin om 3 mdr. 83 kg x 13,30 (inkl. restbetaling)	1.104
Korrektion for transportomk, kødpct. mm (35 øre pr. kg)	-29
Markedsnotering inkl. Transport (uge 44)	-431
Foder	-494
Dyrlæge + diverse udgifter	-16
Tab på døde grise mm	-15
DB pr. gris	119

Kontakt SPF-Selskabet på tlf. 76 96 46 00 og hør mere om de gode muligheder for levering af puljegrise i øjeblikket.

FEJL I AFREGNINGEN

En opgradering af it-systemet har beklagelig vis medført, at afregningen den 30. oktober blev udsendt på mail to gange med fejl i overført beløb og dispositionsdato.

Vi beklager fejlen, som nu er rettet. Det korrekte beløb vil blive overført til normal dispositionsdato.

Det er muligt at finde den korrekte afregning på EJERSIDEN www.danishcrown.dk/ejer under afregning.



DC BEEFS MARKEDSANDDEL ER STEGET

PÅ TRODS AF FALDENDE SLAGTNINGER PÅ LANDSPLAN ER DET I DET FORGANGNE REGNSKABSÅR LYKKES DC BEEF AT ØGE MARKEDSANDELEN. MEGET TILFREDSSTILLENDE, SIGER DC BEEF DIREKTØR LORENZ HANSEN.

63,1 pct. Så høj blev DC Beefs markedsandel i regnskabsåret 2011/12. I regnskabsåret 2010/11 var den på 62,7 pct. Den øgede markedsandel skal ses i lyset af, at det samlede antal slagtninger i Danmark er svagt faldende.

Dermed slagtede DC Beef i år 299.963 dyr mod 301.751 dyr sidste år. Altså en svag nedgang på 1.788 dyr.

- Vi har stort set samme antal slagtede dyr i år som sidste år. Og det har kun kunnet lade sig gøre, fordi vi har øget

vores markedsandel, og det er jeg meget tilfreds med, siger direktør i DC Beef Lorenz Hansen.

Vi må gøre noget rigtigt

Han tolker den stigende markedsandel som et tegn på, at strategien er den rette.

- Vi må jo gøre noget rigtigt, siden vi kan øge vores markedsandel i et faldende marked.

Forventningerne til næste år er en

fortsat faldende bestand af køer i Danmark, og derfor er det vigtigt, at DC Beef også til næste år vinder markedsandele.

- Det ligger klart i vores strategi, at vi fortsat skal vinde markedsandele, siger Lorenz Hansen.

Regnskabsåret 2011/12 har også budt på gode priser på oksekød, og DC Beef har derfor kunnet hæve noteringen løbende hen over året.

ANTIBIOTIKAUHELD

DC BEEF HAR I FORRIGE MÅNED OPLEVET FLERE MALKEKØER, SOM ER BLEVET SENDT TIL SLAGTERIET INDEN TILBAGEHOLDELSFRISTEN FOR ANTIBIOTIKA ER OVERHOLDT.

DC Beef har den sidste måned oplevet, at tre forskellige landmænd har ringet og fortalt, at de ved et uheld er kommet til at levere en ko, hvor fristen for slagt i forhold til anvendelse af antibiotika ikke er overholdt. DC Beef reagerer omgående på de henvendelser, da forbrugersikkerheden skal være i orden.

For DC Beef betyder uheld ved slagtning af behandlede dyr, at dyret og alle biprodukter skal kasseres. Jo før DC Beef kan reagere på det, desto større chance er der for at minimere omkostningerne ved uheldet. Hvis dyret er slagtet, afhænger omkostningerne af, hvor hurtigt vi kan få begrænset skaden. I værste tilfælde kan der blive tale om tilbagekaldelse fra butikkerne.

Korrekt mærkning

Risikoen for, at der sker uheld med antibiotika, er større, når der er flere medhjælpere og ejere inde over et medicineret dyr.

Endvidere skal man være opmærksom på, at der i besætninger godt kan være dyr med samme løbenummer, men som stammer fra forskellige besætninger. Derfor er det bedste råd, at der foretages en speciel afmærkning af koen, indtil tilbageholdelsesfristen før slagt er overholdt.

Hvis uheldet alligevel skulle ske, skal der omgående tages kontakt til det pågældende slagteri, hvortil dyret er leveret.

Produktansvarsforsikring

DC Beef stiller ikke krav over for kreaturandelhavere og kreaturleverandører om produktansvarsforsikring.

Men det må ikke misforstås sådan, at mangelfulde og defekte leverancer ikke kan udløse et erstatningsansvar – for det kan det.

Afleveres en ko med f.eks. medicinrester kan det medføre et erstatningskrav på op til fem mio. kr. pr. kalenderår, oplyser afdelingschef Ejvind Kviesgård og henviser til Danish Crowns afregningsregler.

Derfor er det også muligt for kreaturandelhavere at tilmelde sig samme ordning som svineandelhavere. Et kreatur tæller i den sammenhæng for det samme som en gris eller en so.

KONTRAKTFINANSIERING AF SLAGTEKALVE OP TIL 6 MDR. GAMLE

For 2 år siden begyndte DC Beef at kontraktfinansiere slagtekalve op til 3 mdr. gamle. Det har været en succes, og der er pt. finansieret cirka 5.500 kalve.

Der er løbende kommet forespørgsler på, hvorfor kalve over 3 mdr. ikke kunne finansieres. DC Beef har derfor besluttet at udvide ordningen til at gælde op til 6 måneder, siger afdelingschef Ejvind Kviesgaard, DC Ejerservice.

Den udvidede kontraktfinansiering giver mulighed for at købe

kalve, der ikke skal mælkefodres. Endvidere giver det mulighed for at kødkvægskalve, der fravænes tidligt, kan finansieres via DC Beef.

Renten er pt. 5 pct.

Når kalven bliver slagtet hos Danish Crown, vil det lånte beløb inklusiv renter blive modregnet i afregningen.

Renten bestemmes af Danish Crown, og den er pt. 5 pct. Derudover koster det et administrationsgebyr på 20 kr. pr. kalv, som betales ved indgåelse af kontrakten.

Kalvekontrakten skal udfyldes af sælger og sendes til DC Beef, som udbetaler pengene til sælger.

Alle købte dyr skal registreres med CKR-nummer.

Husk at få en god snak med din økonomiske rådgiver, pengeinstitut og kreditforening. Har du behov for yderligere oplysninger, eller ønsker du at gøre brug af kontraktfinansiering af slagtekalve, så kontakt DC Ejerservice, Ejvind Kviesgaard på tlf: 89 19 24 37

DANSK KALV ÅRSMØDE

Danish Crown og Kalveudvalget indbyder til møde med andelshavere, der producerer Dansk Kalv. Mødet afholdes mandag, d. 3. december kl. 12.00 i Messecenter Herning, hovedbygningen, 1. sal.

Tilmelding senest mandag d. 26. november 2009 på tlf. 89192400 (**husk at oplyse CHR-nr**). Evt. send en mail til ejkv@danishcrown.dk. Deltagelse kræver tilmelding.

DAGSORDEN:

Middag.

1. Velkomst ved formand for Kreaturudvalget Peder Phillip
2. Valg af ordstyrer
3. Valg af stemmetællere
4. Orienteringer ved
Fmd. for Kalveudvalget,
Hans Kr Oksbjerg
Fmd. for Kreaturudvalget,
Peder Phillip
Direktør, Lorenz Hansen
Afdelingschef Ejvind Kviesgaard
5. Debat af beretninger
6. Forslag af andelshavere til Kalveudvalget

Modtager genvalg: Mogens Ravn,
Hans Kr. Oksbjerg, Jørn Olesen, Henrik Hindbo, Karsten Willumsen

Modtager ikke genvalg: Niels Bjerre

7. Eksternt indlæg

Krydsningskalve

- Fokus på fodereffektivitet og tilvækst, v forsker Mogens Vestergård, Aarhus Universitet.
 - Økonomi, v landskonsulent Per Spleth, Videncentret for Landbrug
8. Valg af andelshavere til Kalveudvalget
 9. Generel debat.
 10. Eventuelt

KØDKVÆG ÅRSMØDE

Danish Crown og Kødkvægsudvalget indbyder til møde for andelshavere, der producerer Kødkvæg. Mødet afholdes mandag, den 3. december kl. 18.00 i Messecenter Herning, hovedbygningen, 1. sal.

Tilmelding påkrævet senest mandag d. 29. november på tlf. 89192400 (**husk at oplyse CHR-nr**)

DAGSORDEN:

- Middag.
- Orienteringer ved
 - Fmd. for Kødkvægsudvalget, Erling Christensen
 - Fmd. for Kreaturudvalget, Peder Phillip
- Direktør, Lorenz Hansen
- Debat af beretninger
- Forslag af andelshavere til Kødkvægsudvalget
- Modtager genvalg: Erling Christensen, Ingolf Vinding, Jørgen Larsen, Anni Assenbjerg

- Modtager ikke genvalg: Jørn Højgård Sørensen, Søren Riis Vester

- Eksternt indlæg
Krydsningskalve – et supplement til dit kødkvæg! V landskonsulent Per Spleth, Videncentret for Landbrug
- Valg af andelshavere til Kødkvægsudvalget
- Generel debat
- Eventuelt

DANISH CROWN 

DANISH CROWN

DC EJERSERVICE

Den direkte vej er altid den korteste. Men hvem er det nu lige jeg skal tale med? Det er vor hensigt at løse de daglige opgaver så let og effektivt som muligt, med det bedste resultat. Derfor finder du her navn, oplysninger og ansigt på dine kontaktpersoner i Danish Crown.

VI SIDDER KLAR VED TELEFONEN:
Mandag - torsdag kl. 8.00 - 16.00
Fredag kl. 8.00 - 15.00

HERNING - 89 19 24 00



EJVIND KVIESGAARD
Tif 89 19 24 37
Mobil 21 68 94 21
ejkv@danishcrown.dk



ERLING JOHNSEN
Tif 89 19 24 46
Mobil 20 48 72 85
erjo@danishcrown.dk

HOLSTEBRO - 89 19 28 50



FRANK ANDREASEN
Tif 89 19 28 51
Mobil 24 79 64 90
fran@danishcrown.dk



EVA CULMSEE
Tif 89 19 28 55
eca@danishcrown.dk

ÅLBORG - 89 19 26 60



PALLE D. SØRENSEN
Tif 89 19 26 61
Mobil 29 49 03 35
pds@danishcrown.dk



HELLE CHRISTENSEN
Tif 89 19 26 71
Mobil 24 44 67 70
hlc@danishcrown.dk

TØNDER - 89 19 32 70



PER S. KNUDSEN
Tif 89 19 32 71
Mobil 20 53 31 33
pskn@danishcrown.dk



KURT BRADE
Tif 89 19 32 72
Mobil 20 46 29 33
ktb@danishcrown.dk

Tilmelding af kreaturer til slagting, returslagtinger, mv.
www.danishcrown.dk/ejersiden eller
Landmandsservice 70 13 31 31, eller
Ring til slagteri / Friland 89 19 27 63

Oplysninger om priser, markedsforhold mv.
www.danishcrown.dk og www.friland.dk
Servicetelefon 70 10 19 19 eller
DC Ejerservice på nærmeste slagteri, Herning eller Friland.

Bestilling af øremærker
70 15 13 33

Nødslagtinger
Henvendelse til nærmeste slagteri.

Tilmelding af døde dyr - DAKA
70 22 55 44 eller 87 95 92 22

Tilmelding af kreaturer senest torsdag klokken 13.00 til kommende uge.
Afhentning af akutte dyr eller til indeværende uge - ring direkte til slagteriet.
Tilmelding af kreaturer til Friland dog senest onsdag klokken 14.00.

KREATURNOTERINGEN Uge 44

Formkode	14	11	8	5	2	Ændr.
	E	U	R	O	P	Øre/kg

Kalv u. 8 mdr.

	30,75	30,15	29,55	28,95	-	0
--	--------------	--------------	--------------	--------------	---	---

Dansk Kalv

180-240 Kg.	28,15	28,15	28,15	27,65	-	-
-------------	--------------	--------------	--------------	--------------	---	---

Ungtyre u. 24 mdr. og kvier u. 14 mdr.

160 Kg.	26,15	25,55	25,15	24,45	21,35	-
200 Kg.	27,15	26,55	26,10	25,15	22,25	-
260 Kg.	29,10	28,50	28,00	26,75	24,05	-
340 Kg.	29,10	28,50	28,00	25,00	22,30	-
400 Kg.	26,90	25,80	25,05	23,05	19,85	-

Tyre på 24 mdr. og derover

	20,15	19,10	18,05	17,00	14,65	-
--	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------	---

DS-Kvier og stude fra 14 til 42 mdr. *

230-340 Kg.	30,60	28,50	26,40	24,30	-	-
-------------	--------------	--------------	--------------	--------------	---	---

Kvier og unge køer u. 42 mdr. samt stude

400 Kg.	29,00	26,90	24,95	23,90	21,55	-
300 Kg.	29,00	26,90	24,80	22,70	20,15	-
240 Kg.	28,40	26,30	24,20	22,10	19,05	-
180 Kg.	26,20	24,10	21,90	19,90	17,35	-

Køer og kvier på 42 mdr. og derover

400 Kg.	27,65	26,15	24,65	23,90	21,55	-
300 Kg.	24,95	23,45	22,45	21,65	19,40	-
240 Kg.	21,25	19,90	19,00	18,45	17,80	-
180 Kg.	20,65	19,15	18,40	17,10	16,80	-

* Skal opfylde fedme 3 og 4, samt farve 3

Linær vægtafregning - Under/over Laveste/højeste vægt medfører uændret pris
Ungtyre og kviekalve under 140 kg afregnes efter værdi.

TILLÆG PÅ KREATURER TIL FRILAND

Uge 44

Økologi	Tilæg til DC-notering	
Kategori	Kr./kg	
Ungtyre u/12mdr.		2,10¹
Kvier og Stude	Variabelt tillæg	3,50¹
	Kontrakttillæg*	2,00¹
Køer		2,25¹
Restgruppe		1,50¹

Frilands-koncepter	Tilæg til DC-notering	
Kategori	Kr./kg	
Friland Limousine Unik		
Tyre og Kviekalve u/12 mdr.	Variabelt tillæg	1,00¹
	Kontrakttillæg*	2,50¹
Friland Kødkvæg (75% race)	Variabelt tillæg	1,00¹

*) Kvalitetsgodkendte dyr på kontrakt afregnes med variabelt tillæg + kontrakttillæg

1) Tillæggene gives til dyr, som overholder veldefinerede kvalitetskrav

Priserne er excl. restbetaling

Spørgsmål til koncepter; kontakt:

Friland A/S, Marsvej 43 8960 Randers SØ,

Tlf. 8919 2763

Tilmelding af kreaturer til slagting, returslagtninger mv.

Via hjemmesiden www.danishcrown.dk/ejer
eller
ring på Danish Crowns Servicetelefon 7013 3131
eller

Ring til et af slagterierne

Aalborg 8919 2660 • Holstebro 8919 2850 • Tønder 8919 3270

samt administrationen:

Herning 8919 2400 • Friland 8919 2763

GØL SALAMI

INDTAGER SVENSK TV

EN NY KAMPAGNE TV-KAMPAGNE FRA SUPERMARKEDSKÆDEN ICA ER EN SEJR FOR GØL

Det går forrygende med salget af pøseklokken i Sverige, hvor GØL har en markedsandel på 22 procent. Sidste regnskabsår solgte Tulip mere GØL salami i Sverige end nogensinde før, og begyndelsen på det nye regnskabsår har været rigtig god.

Nu boostes salget så yderligere, fordi tilbud på pøseklokken i hele uge 43 var med i supermarkedskæden ICA's tv-reklamer. Det glæder Marknadschef i Tulip Jonas Wiklund, der samtidig ser det som en stor anerkendelse af GØL-mærket.

ICA er nemlig en helt afgørende aktør i den svenske detailhandel med 1.350 butikker og en markedsandel på 50 procent.

- Det er langt fra alle mærker, der bliver anerkendt til ICA's tv-reklamer. ICA har jo fire

forskellige kæder, så for at optræde i tv-reklamer, skal produkter både være meget populære hos forbrugerne og meget bredt distribueret. Derfor er sådan en aktivitet også distributionsskabende, forklarer Jonas Wiklund.

Han forventer, at ICA's kampagne vil gavne GØL-mærket på lang sigt, netop fordi den er med til at sikre øget distribution.

Godt i gang

På trods af den gode start på regnskabsåret, tør Jonas Wiklund dog ikke spå om endnu et rekordår.

- Det er jo meget tidligt at snakke om her i starten af november, men vi kan i hvert tilfælde glæde os over, at vi er kommet godt i gang. Samtidig vil jeg gerne sende en meget stor tak til mine kolleger i Svenstrup, som har været i stand til at levere alle varer selv med kort varsel. Der er virkelig gjort et stort stykke arbejde på fabrikken, og det er meget vigtigt i forbindelse med en stor kampagne, hvor kunderne jo meget nødig skulle gå forgæves, siger Jonas Wiklund.



PARISERTOAST

MED I FORSKNINGSFORSØG

DEN KLASSISKE PARISERTOAST FRA STEFF-HOULBERG FÅR NU DEBUT SOM EN LILLE DEL AF DANSK FORSKNING

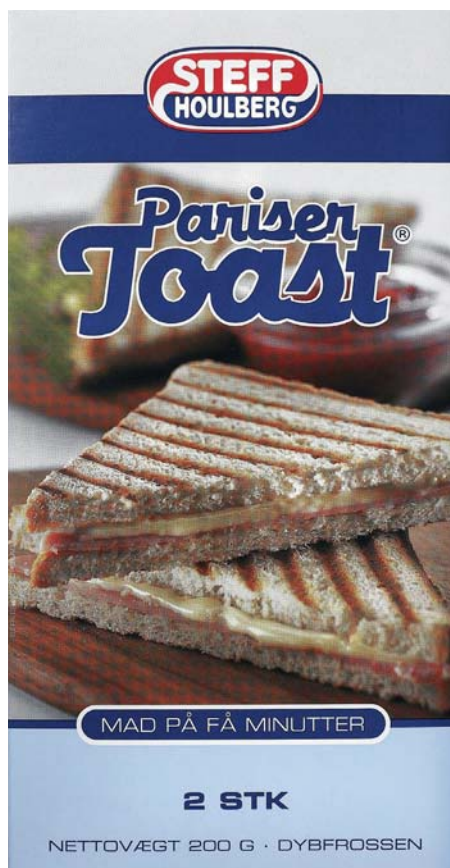
Der er parisertoast på menuen, når deltagerne i et storstilet forskningsprojekt på Københavns Universitet sætter sig til bords.

- Parisertoasten skal bruges i mæthedsforskning, hvor vi har brug for et ensartet produkt, som smager godt, og som de fleste mennesker kan lide. I det konkrete projekt skal vi teste, hvor mættende forskellige nordiske bær er. Det gør vi ved at servere måltider henholdsvis med og uden bær for vores forsøgspersoner, og efterfølgende ser vi så, hvor mange toasts de kan spise, forklarer videnskabelig medarbejder fra Københavns Universitet, Camilla Spagner.

Metoden er ikke ny, og universitetet har tidligere brugt blandt andet pasta med kødsauce og pizza i forbindelse med mæthedsstudierne, men parisertoasten har den fordel, at alle toast er helt ens.

- Når det gælder pasta med kødsauce, kan vi ikke være helt sikre på, at blandingen af kød og pasta altid er den samme, mens det med hensyn til pizza kan være et problem, at nogle forsøgspersoner ikke spiser kanterne, forklarer Camilla Spagner.

Derfor håber hun, at Københavns Universitet har fundet en holdbar løsning i form af Steff-Houlbergs toast.



- Vi har ikke mødt nogen, der ikke kunne lide dem, og da vi samtidig kan være helt sikre på, at de er lavet ens, er de rigtig gode at bruge til den slags forsøg, siger Camilla Spagner.